

Neuroprzywództwo (studia online)

- Kierunek - studia podyplomowe

Online 2 semestry **W PARTNERSTWIE**

Opis kierunku

Studia w formule online (synchronicznie).

Nową wiedzę i umiejętności zdobywasz, dzięki zajęciom realizowanym na platformie MS Teams. Z wykładowcami i uczestnikami studiów kontaktujesz się przez internet, w czasie rzeczywistym (synchronicznie). W zajęciach uczestniczysz w weekendy, zgodnie z ustalonym harmonogramem zjazdów.

Kierunek, który Cię interesuje, jest **efektem współpracy Uniwersytetu Dolnośląskiego DSW oraz Uniwersytetów WSB Merito.**

Poleć znajomemu studia na Uniwersytecie WSB Merito w Toruniu, **zyskaj 10% zniżki w czesnym.** Szczegóły, **BON do pobrania:**

BON

Neuroprzywództwo to nauka o skutecznym przywództwie. To studia o wykorzystaniu wiedzy o mózgu w biznesie poprzez umiejętność zarządzania sobą, energią własną i zespołu w taki sposób, aby przy wspólnej motywacji i wzajemnym wsparciu osiągać wyznaczone cele. Dziś skuteczny lider to przywódca, który rozumie, że to, jak działa, jak reaguje i oddziałuje na innych, jest efektem procesów poznawczych.

Dlatego właśnie znajomość tych procesów, możliwości wpływu na zmianę sposobu myślenia, usprawnienia funkcji

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

wykonawczych, znajomość reakcji mózgu na zagrożenia i nagrody to dziś kompetencje skutecznego lidera, któremu ufa grupa i za którymi chętnie podąża drugi człowiek.

Kierunek studiów podyplomowych *Neuroprzywództwo* to przełożenie najnowszych osiągnięć neuronauki na codzienną pracę liderów i menedżerów

Studia na kierunku „Neuroprzywództwo” przede wszystkim zwiększą skuteczność menedżera w zarządzaniu sobą, relacjami, grupą, zmianą, emocjami poprzez zdobycie wiedzy opartej na najnowszych odkryciach neuronauki, nabycie dodatkowych umiejętności komunikowania się i regulowania procesów poznawczych indywidualnych i zachodzących w grupie, a także poprzez pracę z odpowiednimi neuronarzędziami, które pomagają zwiększyć jakość i skuteczność przewodzenia.

Dobry Przywódca to ten, kto przede wszystkim potrafi zarządzać sobą i własną energią, dlatego studia Neuroprzywództwo mocno koncentrują się na doświadczeniu narzędzi i metod na sobie, aby potrafić także wykorzystać je w zarządzaniu zespołem.

Celem studiów jest wykształcenie wyspecjalizowanej kadry menedżerskiej, która - w oparciu o znajomość funkcjonowania mózgu - potrafi zarządzać sobą i własnymi zachowaniami w taki sposób, aby wspierać realizację celów w każdym obszarze, pozostając jednocześnie inspiracją dla innych.

Jesteś zainteresowany/zainteresowana dofinansowaniem do studiów podyplomowych?

Sprawdź dofinansowania dla klienta indywidualnego:

WIĘCEJ INFORMACJI DLA KLIENTA INDYWIDUALNEGO

Sprawdź dofinansowanie dla firm:

WIĘCEJ INFORMACJI DLA FIRM

Jeśli jesteś zainteresowany studiami podyplomowymi i chcesz dowiedzieć się więcej zostaw do siebie kontakt!

Wypełnij formularz, a my skontaktujemy się z Tobą.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

ZOSTAW KONTAKT

Co zyskujesz?

- Zdobędziesz wiedzę o najnowszych osiągnięciach neuronauki, której wykorzystanie przynosi efekty w budowaniu biznesu
- Zdobędziesz wiedzę i narzędzia od specjalistów w danej dziedzinie i jednocześnie praktyków
- Poznasz najnowsze neurometody zarządzania, oparte na badaniach naukowych
- Otrzymasz gotowe do wykorzystania w pracy ze sobą i swoim zespołem narzędzia do jasnej komunikacji i feedbacku
- Otrzymasz gotowe strategie usprawniania pracy zespołu, zwiększania efektywności w sprzedaży, a także gotowe modele motywujących rozmów menedżer – zespół
- Zwiększysz samoświadomość i wiedzę o sobie, swoim stylu przywódczym, a także o innych osobach współpracujących z Tobą
- Otrzymasz możliwość pomiaru poziomu odporności psychicznej wraz z sesją coachingowo - feedbackową
- Wykonasz test FRIS – poznasz swój styl myślenia i działania, co pozwoli Ci zrozumieć swoje zachowanie i swoje reakcje w różnych sytuacjach
- Otrzymasz certyfikat ukończenia studiów i nabycia kompetencji z zakresu Neuroprzywództwa
- Uzyskasz możliwość otrzymania certyfikatu w języku angielskim

Dla kogo?

Studia przeznaczone są dla osób zarządzających zespołami: liderów, kierowników, menedżerów, dla trenerów pracujących z grupami szkoleniowymi, dla menedżerów projektów, coachów, osób zainteresowanych własnym

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

rozwojem i zwiększeniem umiejętności zarządzania sobą w wielu obszarach – zarówno prywatnych, jak i zawodowych. Wiedza, umiejętności i gotowe strategie rozwoju biznesu, do których uczestnicy mają dostęp podczas studiów, zwiększają przewagę konkurencyjną na rynku i pomagają tym, którzy chcą rozwijać własne pomysły lub planują wdrażać nowe rozwiązania w dotychczasowej firmie.

Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku **Neuroprzywództwo**.



Liczba miesięcy nauki:
9



Liczba godzin: **188**



Liczba zjazdów: **11**



Liczba semestrów: **2**

Neuroprzywództwo - styl bycia (16 godz.)

Neuronauka w przywództwie

Biochemia w procesie zarządzania

JA Przywódca z perspektywy innych w oparciu o narzędzie FACES by Points of You®

Style przywództwa

Osobowość menedżera

Przywódca w zarządzaniu sobą (16 godz.)

Style myślenia i działania FRIS®

Przywódca w zarządzaniu zespołem (16 godz.)

Badania D. Rocka w obszarze reakcji mózgu na podejmowanie decyzji

Mózg podczas procesu decyzyjnego

Model NeuroZarządzania SCARF

Zarządzanie poprzez potrzeby mózgu

PRZYWÓDCA ASERTYWNY (16 godz.)

Filozofia komunikacji empatycznej wg Marshalla B. Rosenberga

Stawianie granic w oparciu o komunikację empatyczną NVC

Rozwiązywanie konfliktów z uwzględnieniem NVC

PRZYWÓDCA WZMACNIAJĄCY SPRZEDAŻ (16 godz.)

Neuromarketing

Neurolingwistyka

Storytelling

Przywódca w zarządzaniu zmianą (16 godz.)

Neuroplastyczność i zarządzanie sobą w zmianie

Rozwój adaptowalności, elastyczności poznawczej i kreatywności z uwzględnieniem IE

Przywódca w skutecznej komunikacji z zespołem (16 godz.)

Conversational Intelligence by Judith Glaser - neurokomunikacja budująca zaufanie i przynależność

Neurofeedback by Judith Glaser – informacja zwrotna, która rozwija

Przywódca odporny psychicznie (20 godz.)

Odporność psychiczna wg modelu MTQ 4C

Strategie budowania rezyliencji

Neurosposoby na zarządzanie energią w stresie

Przywódca i jego personal branding (16 godz.)

Budowanie Marki Osobistej w oparciu o autocoaching, z wykorzystaniem narzędzi i metody Points Of You[®]

Marka To Ja- jak zbudować Markę Osobistą na trwałym fundamencie ?

Mój Potencjał w Przywództwie- jak rozwijać w sobie potencjał Lidera ?

JA jako Lider – czyli pułapki własnej perspektywy- wiedza o sobie jako źródło mocy.

PRZYWÓDCA TRANSFORMUJĄCY POPRZEZ SŁOWA I JĘZYK (16 godz.)

Praktyczne narzędzia i metody, które pomogą w osiągnięciu głębszej transformacji w zakresie komunikacji i relacji międzyludzkich

Wiedza i techniki oparte na metodologii Resonant Healing, która łączy w sobie najnowsze odkrycia z dziedziny neurobiologii i psychologii.

PRZYWÓDCA JAKO COACH I MENTOR (16 godz.)

Neurocoaching i mentoring

Rozwijające rozmowy z zastosowaniem metod coachingu i mentoringu

Praca z przekonaniem z wykorzystaniem technik psychologii poznawczej

Zaliczenie (8 godz.)

Projekt NeuroPrzywódcy – budowa strategii rozwoju biznesu / zespołu / standardów działania z uwzględnieniem wiedzy i narzędzi zdobytych na studiach.

Do ukończenia studiów i otrzymania certyfikatu potwierdzającego kompetencje w zakresie Neuroprzywództwa należy być obecnym na min 80% zajęć, przygotować projekt zaliczeniowy i zaprezentować go. Projekt zaliczeniowy to forma zaprezentowania strategii osiągnięcia danego celu lub przejścia przez konkretną zmianę lub zasad i wartości funkcjonowania w zespole lub strategii budowania biznesu w danej firmie czy branży. Projekt ma być praktyczny i posłużyć uczestnikowi do wykorzystania go w aktualnej pracy, dlatego decyzja o tym, czego będzie dotyczyć strategia zostawiamy przyszłym absolwentom.

Wykładowcy

Justyna Żejmo

Psycholog, Specjalista ds. neuropsychologii, Wieloletni Menedżer i Trener Biznesu, Certyfikowany Konsultant MTQ odporności psychicznej z ramienia AQR International, Certyfikowany Trener metody Points of You™, Coach ACC,

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Trener Neuroprzywódtwa i Neuro-komunikacji. Od lat pracuje z ludźmi poprzez wykorzystywanie wiedzy o mózgu w celu wzmacniania odporności psychicznej, a także poprawy jakości życia i biznesu. Założycielka półrocznej Akademii Odporności Psychicznej. Autorka książki „SPOKOJNY MÓZG – Neuronaukowe i psychologiczne narzędzia budowania odporności psychicznej“.

Kamila Pępiak - Kowalska

Kamila ma prawie dwie dekady doświadczenia w roli trenera w biznesie, konsultanta, executive coacha i doradcy. Od 2009 r. prowadzi własną firmę zapewniającą wsparcie klientom w obszarze budowania przewagi konkurencyjnej w oparciu o kapitał intelektualny. Kamila pracuje w stylu prowokującym do myślenia i działania. Jest m.in. certyfikowanym trenerem i partnerem FRIS® Style Myślenia i Działania, akredytowanym trenerem Thomas International TEIQ®, British Council (Academic Teaching Excellence), certyfikowana w Mentor Coaching (MCC) ICF. Kamila jest również wykładowcą, m.in. na studiach MBA na ALK, ZPSB, WSB oraz studiach podyplomowych UAM

Joanna Berendt

Certyfikowana przez The Center for Nonviolent Communication trenerka i mediatorka Porozumienia bez Przemocy (NVC), akredytowana coachka ICF PCC, trenerka Pozytywnej Neuroplastyczności oraz certyfikowana praktyczka Resonant Healing. Porozumieniem bez Przemocy zajmuje się od 2009 roku. Aktywnie działa na rzecz tworzenia systemów i relacji w oparciu o dialog, wzajemny szacunek, zaufanie, współpracę oraz harmonijne wykorzystanie wewnętrznego potencjału jednostek. Zainicjowała utworzenie pierwszych w Polsce Studiów Podyplomowych z Porozumienia bez Przemocy na Collegium Civitas, gdzie od 2015 roku prowadzi zajęcia. Jest współtwórczynią autorskiej szkoły coachingu: Coaching oparty na empatii przy współpracy ze Szkołą trenerów partych na empatii, gdzie od 2017 roku z sukcesem szkoli przyszłych coachów pracujących w nurcie Porozumienia bez Przemocy. Pracuje indywidualnie i zespołowo, głównie w obszarze szeroko rozumianej edukacji i biznesu. Towarzyszy liderom w budowaniu zmotywowanych i współpracujących zespołów oraz rozwiązywaniu konfliktów i komunikacji budującej zaufanie i dialog. Pracuje globalnie, prowadzi warsztaty i szkolenia, facylituje kręgi i spotkania, oferuje indywidualne sesje i mediacje.

Jest współautorką wielu programów i kursów z zakresu Porozumienia bez Przemocy, artykułów, a także książek, na przykład: *Dogadać się z dzieckiem. Coaching, Empatia, Rodzicielstwo, Dogadać się z nastolatkiem, Przyjaciele Żyrafy. Bajki o empatii, Alfabet empatii, Dogadać się z innymi. Porozumienie bez Przemocy nie tylko dla organizacji.*

Martyna Guba

Ekspert, Praktyk, Wizjoner w dziedzinie Brandingu. Konsultant ds. kształtowania tożsamości, wizerunku i budowania Marki Osobistej. Właścicielka Holistycznej firmy **FORCHANGE z ponad 20-letnim doświadczeniem** z zakresu Biznesu. Utytułowany **Trener Biznesu i rozwoju osobistego**. Expert światowej metody POINTS OF YOU®, Trener i

Partner FRIS®, RMP®Master of Poland, Coach Transformacyjny, Tutor. Ekspert ds. **rozwijania i budowania zespołów w największych firmach w Polsce.**

Specjalizuje się w rozwijaniu POTENCJAŁU W LUDZIACH, w rozwijaniu potencjału w Przywództwie, w zespołach, w Markach Osobistych. Twórczyni wielu autorskich projektów t.j : Męska Ruletka, Planeta dla Singli®, AkademJA Zmiany®, Odcienie Kobiecości, Fabryka Warsztatów®, Strefa Pracy. Od wielu lat celem jej działań jest **edukacja z zakresu rozwijania przedsiębiorczości w Polsce, budowania rozpoznawalnych Marek Osobistych o najwyższych standardach, budowanych na pasji, wartościach, autentyczności i potencjale.**

Wyróżniona tytułem Laureata **Polskiej Nagrody Jakości 2022**. Laureatka Plebiscytu Polska Times - **Osobowość Roku 2019** w kategorii Biznes. Wybrana Laureatem nagrody **CHAMPION BIZNESU 2022** przez kapitułę Europejskiego Ośrodka Rozwoju Gospodarki w uznaniu za zasługi oraz istotny wkład w rozwój gospodarczy.

Michał Sosin

Trener i mentor komunikacji empatycznej i relacji międzyludzkich. Praktyk NVC (Nonviolent Communication), NLP i Certyfikowany praktyk Resonant Healing.

Michał Hamera

Strateg, marketingowiec, wieloletni trener i konsultant. Tworzy i realizuje strategie marketingowe,

a także pomaga firmom budować właściwie relacje. Pracuje z małymi i dużymi firmami, jednostkami samorządu terytorialnego oraz z osobami, które chcą zbudować silną i wyrazistą markę osobistą. Spędził ponad 2000 godzin na salach szkoleniowych, rozwijając słuchaczy z tematów marketingu, budowy marki, komunikacji, social media i innych. Ukończył studia MBA, a obecnie przygotowuje się do doktoratu.

Edyta Jagodzińska - Pawluk

Menedżer, trener biznesu i praktyk zarządzania. Prelegentka konferencji biznesowych. Specjalizuje się w rozwoju kompetencji menedżerskich i liderkich oraz w doradztwie dla kadry zarządzającej w obszarze wspierania procesów Change Management. Zawodowo zadaje pytania i słucha ludzi. Należy do międzynarodowego, elitarnego grona certyfikowanych coachów na poziomie master (MCC ICF). Certyfikowany trener narzędzi rozwojowych opartych o naukowe osiągnięcia, które pomagają „mierzyć” kompetencje miękkie i urealniać cele indywidualne oraz zespołowe (Competence Navigator™, FRIS®, RMP™, PCM™). Partner zarządzający ProUp Solutions – LUDZIE. ROZWÓJ. EFEKTY. www.proupsolutions.pl. Współautorka programów rozwojowych dla liderów i ich zespołów, m.in. „Motivation Team Up”, „Każdy ma potencjał”, "Leadership Coaching". Pisze artykuły, m.in. do „Charakterów”. Realizuje procesy rozwojowe m.in. dla takich firm jak: Kalmar, SMYK, EWE, Perschmann, Pratt&Whitney, Uniwersytet Ekonomiczny.

Partnerzy kierunku



Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najczęściej!

Zapisując się do 31 lipca, zyskujesz 800 zł, dzięki:

400 zł zniżki w czesnym rozliczanej przez cały okres studiów,
proporcjonalnie do wybranego systemu ratalnego,

400 zł dzięki zwolnieniu z opłaty wpisowej.

do 31 lipca

czesne już od

254 zł ~~271 zł~~ zł

miesięcznie

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 237 zł/mies.

Ceny dla kandydatów

Studia to inwestycja, która się zwraca

Na Uniwersytecie WSB Merito w Toruniu szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które zaowocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe na Uniwersytecie WSB Merito w Toruniu i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	6100 zł 6500 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	3050 zł 3250 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	610 zł 650 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	508 zł 542 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5900 zł 6500 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2950 zł 3250 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	590 zł 650 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	492 zł 542 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.