

# Wystąpienia publiczne i przywództwo w biznesie

STUDIA PODYPLOMOWE

**Sposób realizacji:** Tradycyjne

**Obszar studiów:** Kompetencje menedżerskie / Rozwój osobisty • Zarządzanie

**Cechy:** Od października • Polski • Dofinansowane

**Miasto:** Wrocław

**To kierunek dla osób, które::**

- chcą mówić publicznie z pewnością siebie, nawet w stresujących sytuacjach,
- budują pozycję lidera i chcą skutecznie przewodzić zespołom,
- występują zawodowo - przed kamerą, na scenie lub podczas spotkań biznesowych,
- prowadzą szkolenia, prezentacje lub zarządzają komunikacją w firmie,
- chcą świadomie kreować swój wizerunek jako lidera i mówcy.



## Opinie o studiach

Zapoznaj się z opiniami absolwentów minionych edycji studiów oraz oceną zajęć:

- [Ocena zajęć 2024/2025](#)
- [Opinie absolwentów 2024/2025](#)
- [Ocena zajęć 2023/2024](#)
- [Opinie absolwentów 2023/2024](#)
- [Ocena zajęć 2022/2023](#)
- [Opinie absolwentów 2022/2023](#)

# 4

bezpłatne szkolenia.

# 92%

uczestników poleca studia podyplomowe.

Źródło: „Badanie satysfakcji ze studiów 2025”.

### Dostęp online

Wysoka jakość kształcenia. Wszystkie materiały dydaktyczne będą dostępne dla Ciebie online.

# 91%

pracodawców ocenia bardzo dobrze lub dobrze współpracę z naszymi uniwersytetami.

Źródło: "Badanie opinii pracodawców, 2024"

### Kadra złożona z praktyków

Zajęcia prowadzą eksperci i pasjonaci swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

### Networking i rozwój kompetencji

Studia rozwijają kompetencje niezależnie od doświadczenia. Dzięki interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń z innymi zyskasz wiedzę, umiejętności i cenne kontakty.

### Praktyczny charakter studiów:

- na zajęciach dominują warsztaty, ćwiczenia i case studies,
- prace projektowe przygotowywane są zespołowo.

## Program studiów

# 9

Liczba miesięcy nauki

# 184

Liczba godzin zajęć

# 12

Liczba zjazdów

# 2

Liczba semestrów

### Podstawy wystąpień publicznych (8 godz.)

- Wyznaczanie ogólnego i szczegółowego celu wystąpienia



- Kreatywne techniki tworzenia wystąpień publicznych
- Tworzenie struktury nowoczesnej prezentacji
- Skuteczne techniki radzenia sobie z tremą
- Efektywne sposoby zapamiętywania wystąpień

Dzięki temu modułowi postawisz pierwsze kroki w wystąpieniach publicznych. Nauczysz się sprawnie konstruować wystąpienia publiczne i osiągać cele ważne dla Ciebie i Twojej organizacji. Sprawdzone techniki pozwolą Ci na efektywne zapamiętanie i wygłaszanie krótkich, średnich i długich wystąpień, dzięki czemu ze spokojem będziesz w stanie przekazać to, na czym Ci zależy.

### **Networking i autoprezentacja (4 godz.)**

- Networking, jako narzędzie do budowania trwałych relacji biznesowych
- Autoprezentacja siebie i firmy

Dzięki temu modułowi przećwiczysz łatwy sposób nawiązywania pierwszego kontaktu i szybkiego budowania wiarygodności w oczach rozmówcy.

### **Perswazja jako narzędzie wpływowego lidera i mówcy (16 godz.)**

- Sposoby udzielania wspierającej i rozwijającej informacji zwrotnej
- Budowanie zaufania i kontaktu z publicznością
- Wykorzystanie automatyzmów do moralnego wywierania wpływu
- Utrzymywanie zainteresowania i wzbudzanie pragnienia
- Zastosowanie reguł wywierania wpływu w wystąpieniach publicznych

W tym module opanujesz ważną sztukę przekonywania innych do swoich pomysłów lub zachęcania ludzi do podejmowania określonych działań.

### **Głos i mowa ciała jako skuteczne narzędzia komunikacji (8 godz.)**

- Techniki modulacji i emisji głosu
- Odkrycie własnego optimum w zakresie głośności, intonacji i tempa
- Naturalna postawa
- Celowe poruszanie się podczas wystąpienia
- Wspierające gesty i spójna mimika

Dzięki temu modułowi wzmocnisz swój przekaz odpowiednią postawą, ruchem po scenie i celowymi gestami. Nauczysz się, jak efektywnie korzystać ze swojego głosu, aby być odbieranym jako pewny siebie mówca i przekonujący lider.



## **Retoryka, czyli skuteczne użycie słowa (4 godz.)**

- Słowo i jego znaczenie
- Dobór słów oraz konstrukcja zdań
- Figury retoryczne
- Logiczne wystawianie się

Dzięki temu modułowi poznasz rzadko stosowaną na wysokim poziomie sztukę retoryki, dzięki której wyróżnisz się jako mówca w świecie biznesu.

## **Przywództwo, czyli autentyczna komunikacja (16 godz.)**

- Pięć etapów budowy pozycji lidera w zespole
- Expose menedżera
- Storytelling w praktyce lidera
- Prezentowanie wizji i planów strategicznych w interesujący, zrozumiały i motywujący sposób
- Przywództwo a zarządzanie

Dzięki temu modułowi zdobędziesz umiejętność szybkiego i skutecznego zjednywania zespołu pozwalającego na realizację celów biznesowych.

## **Naturalny lider i mówca (8 godz.)**

- Mówienie o emocjach tu i teraz jako wpływowe narzędzie komunikacji
- Bezpośrednie i pośrednie wywoływanie emocji
- Ja jako autentyczny lider i mówca
- Budowanie i wydobywanie naturalności lidera i mówcy
- Mówienie o wartościach w działaniu

W tym module zdefiniujesz to, co czyni Cię autentycznym mówcą. Znajdziesz swoje silne strony naturalnego lidera, na bazie których będziesz prowadził swoje wystąpienia.

## **Improwizacja, czyli skuteczne radzenie sobie w trudnych sytuacjach (8 godz.)**

- Odpowiedź na trudne sytuacje sceniczne
- Sztuka błyskawicznego doboru słów
- Wystąpienie pod presją

Dzięki temu modułowi w łatwy sposób będziesz podejmował się wystąpień bez względu na temat, okoliczności i publiczność, a co najważniejsze, bez potrzeby czasu na przygotowanie.



## **Storytelling w biznesie (16 godz.)**

- Z czego powinna składać się dobra historia
- Jak wykreować bohatera
- Kim jest Twój wróg
- Dlaczego Twój biznes potrzebuje fabuły
- Opowieść o Twoich wartościach
- Ty jako bohater

W tym module poznasz siłę storytellingu i możliwości jego wykorzystania w życiu prywatnym i zawodowym.

## **Erystyka i sztuka argumentowania (8 godz.)**

- Chwyty erystyczne
- Typy argumentów
- Jak argumentować, by przekonać
- Wygrywanie debat

Dzięki temu modułowi nauczysz się wygrywać spory i używać trafnych argumentów podczas wystąpień publicznych, spotkań biznesowych i debat.

## **Profesjonalny wizerunek mówcy (8 godz.)**

- Praca z kamerą, mikrofonem i mównicą
- Wygląd zewnętrzny jako skuteczne narzędzie budowania wizerunku

Dzięki temu modułowi wykreujesz swój pozytywny wizerunek pracując z kamerą, mikrofonem i mównicą. Dowiesz się, jak wypaść profesjonalnie podczas wystąpienia na żywo.

## **Wystąpienia publiczne w mediach (8 godz.)**

- Występy w mediach – jak zainteresować media swoją osobą
- Najważniejsze zasady wystąpień publicznych w mediach
- Zarządzanie emocjami i budowanie stanu mówcy podczas wystąpień publicznych
- Obniżanie stresu podczas wystąpień publicznych

Dzięki temu modułowi dowiesz się, jak skutecznie zaprezentować się w świecie mediów. Co robić, a czego unikać, aby zostać odebrany w sposób, na jakim Ci zależy.



## **Wystąpienia publiczne i komunikacja online (8 godz.)**

- Prowadzenie spotkań online i komunikacja z zespołem
- Prezentowanie danych i przekazywanie informacji podczas wideokonferencji
- Wystąpienia publiczne online

W tym module dowiesz się, jak skutecznie prowadzić spotkania online, jak prezentować dane ważne dla Twojej organizacji oraz jak występować publicznie podczas spotkań wideo. Przedmiot w całości realizowany online.

## **Prezentacje sprzedażowe (16 godz.)**

- Określenie własnej osobowości prezenterkiej
- Stworzenie biznesowej prezentacji realizującej zadany cel

Dzięki temu modułowi stworzysz profesjonalną prezentację i nauczysz się w wiarygodny sposób bronić swoich pomysłów.

## **Negocjacje w biznesie (8 godz.)**

- Modele i style negocjacyjne
- Techniki prowadzenia rozmów
- Taktyki negocjacyjne
- Strategie osiągnięcia korzystnych porozumień
- Określenie BATNA (Best Alternative To a Negotiated Agreement) i WATNA (Worst Alternative To a Negotiated Agreement)
- Finalizacja porozumienia i dbanie o trwałość relacji biznesowej

Dzięki temu modułowi opanujesz sztukę negocjacji. Nauczysz się, jak budować obopólne korzyści, skutecznie wykorzystywać techniki perswazji oraz wygrywać spory, nawet w trudnych, kryzysowych sytuacjach. Zdobędziesz praktyczną wiedzę, która pozwoli Ci realizować korzystne transakcje i utrzymać długoterminowe, wartościowe relacje z partnerami.

## **Komunikacja międzykulturowa (8 godz.)**

- Strategie współpracy z osobami z kultur wysokokontekstowych i niskokontekstowych
- Adaptacja stylu komunikacji do odbiorcy z odmiennego kręgu kulturowego
- Strategie współpracy wielokulturowej
- Sztuka perswazji w wielokulturowym świecie
- Strategie dla liderów międzykulturowych



- Modele kulturowe w biznesie
- Budowanie relacji z partnerami międzynarodowymi

Dzięki temu modułowi zwiększysz swoją skuteczność jako globalny lider i mówca. Zrozumiesz, jak tło kulturowe wpływa na komunikację i zarządzanie zespołem. Nauczysz się unikać pułapek wynikających z różnic kulturowych oraz dostosowywać swój styl komunikacji i prezentacji do międzynarodowej publiczności, zyskując przewagę konkurencyjną na globalnym rynku.

### **Wystąpienia publiczne podczas eventów (8 godz.)**

- Prowadzenie eventu
- Zapowiadanie mówcy, podziękowania i wręczanie nagród
- Bycie prelegentem podczas konferencji

W tym module poznasz sekrety prowadzenia wydarzeń biznesowych. Nauczysz się fachowo zarządzać wydarzeniem z perspektywy sceny i posiadasz zdolność łatwego kierowania uwagą odbiorców.

### **Symulacje wystąpień publicznych (24 godz.)**

- Prezentacje biznesowe (8 godz.)
- Przemówienia tematyczne (informacyjne, okolicznościowe, motywacyjne, improwizowane, kryzysowe, inspirujące) (16 godz.)

Dzięki temu modułowi poznasz zasady tworzenia mów tematycznych. Rezultatem tego będzie swoboda w zabieraniu głosu bez względu na okoliczności.

### **Forma zaliczenia**

- wystąpienie publiczne podczas symulowanej konferencji biznesowej

#### **Warunki przyjęcia na studia**

Aby zostać uczestnikiem studiów podyplomowych na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- mieć ukończone studia licencjackie, inżynierskie lub magisterskie,
- złożyć komplet dokumentów i spełnić wymogi rekrutacyjne
- o przyjęciu decyduje kolejność zgłoszeń.

[Dowiedz się więcej](#)

#### **Możliwości dofinansowania**

- Oferujemy specjalne, większe zniżki dla naszych absolwentów.
- Na wybranych kierunkach możesz skorzystać z dofinansowania z Bazy Usług Rozwojowych.
- Pracodawca może dofinansować Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach Programu Firma.
- Warto sprawdzić możliwości dofinansowania z KFS.

[Dowiedz się więcej](#)



## Czego się nauczysz?

- Nauczysz się **swobodnie występować przed kamerą, publicznością i zespołem** – bez stresu.
- Dowiesz się, **jak zbudować angażującą prezentację** i utrzymać uwagę odbiorców.
- Przećwiczysz **techniki storytellingu** i świadomego operowania głosem oraz gestem.
- Poznasz **zasady budowania charyzmy i silnej postawy lidera** – także w sytuacjach trudnych.
- Zdobędziesz **narzędzia do skutecznego motywowania zespołu** i zarządzania wizerunkiem.
- Otrzymasz **konstruktywny feedback od ekspertów** i zbudujesz pewność siebie w działaniu.

## Ceny

### Dla Kandydatów

**1 rok**

10 rat

**697 zł** ~~785 zł~~ (10 x 697 zł)  
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 691zł

### Dla naszych absolwentów

**1 rok**

10 rat

**657 zł** ~~785 zł~~ (10 x 657 zł)  
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 651zł

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.

## Wykładowcy

### Robert Umpirowicz

- Certyfikowany trener Dale Carnegie Training w obszarach: wystąpienia publiczne, sprzedaż i komunikacja w biznesie, coach biznesu.
- Mówca w Toastmasters International.
- Wicemistrz Polski w 2018 roku w konkursie ewaluacji przemówień w Toastmasters International.

### Aleksandra Szczepaniak

- Zawodowo zajmuje się wystąpieniami publicznymi i komunikacją w języku polskim, angielskim i hiszpańskim. Prowadzi szkolenia z zakresu wystąpień publicznych w WeDo Academy.
- Jest laureatką i finalistką konkursów krasomówczych na poziomie europejskim w Toastmasters



International. W maju 2019 roku uzyskała tytuł Mistrza Ewaluacji Dystryktu 108 w Toastmasters International.

- Jako konferansjerka prowadzi ze sceny wiele międzynarodowych konferencji.
- Pracowała jako reporterka i prezenterka w Radio Wrocław, w radiowroclove.com oraz w magazynie kulturalnym PIK.

### **Cyril Junior Dim**

- Mistrz świata w wystąpieniach publicznych z 2022 r. w Toastmasters International.
- Mistrz Europy w wystąpieniach publicznych z 2020 r. w Toastmasters International.
- Mistrz Polski w wystąpieniach publicznych z 2020 r. w Toastmasters International.

### **Katarzyna Rzemyszkiewicz**

- Z wykształcenia Mediator – ukończyła Dialog i Doradztwo Społeczne na Uniwersytecie im. Adama Mickiewicza w Poznaniu.
- Najlepszy mówca wydziałowej Debaty Oksfordzkiej.
- Wielokrotny sędzia i marszałek Debat Oksfordzkich.
- Prowadziła ze sceny m.in. galę otwarcia Poznańskiej Ligi Debat.

### **dr Mirosław Tarasiewicz**

- Doktor ekonomii w dyscyplinie nauk o zarządzaniu. Certyfikowany trener Dale Carnegie Training.
- Zajmuje się zagadnieniami przywództwa, motywacji wewnętrznej i zewnętrznej oraz problemami budowy skutecznych procesów zarządzania w organizacjach działających w wysoce konkurencyjnym otoczeniu.
- Prowadzi projekty szkoleniowe z zakresu przywództwa, budowy relacji biznesowych, negocjacji i zarządzania sprzedażą dla czołowych firm działających na rynku polskim.
- Zajmuje się coachingiem biznesowym, absolwent Szkoły Coachingu Moderator. Członek Polskiego Towarzystwa Trenerów Biznesu.

### **Barbara Gańcza**

- Certyfikowany trener II stopnia (rozwój osobisty i umiejętności miękkie).
- Prowadzi coaching zespołowy i indywidualny.
- Szkoli z kompetencji miękkich (w tym z autoprezentacji i wystąpień publicznych).
- Ukończyła prawo na Uniwersytecie Wrocławskim.

### **Artur Jóskowiak**

- Reżyser spektakli improwizowanych i aktor improwizator.



- Współzałożyciel i CEO Akademii Improwizacji.
- Wykładowca akademicki improwizacji aktorskich w Akademii Sztuk Teatralnych w Krakowie filia we Wrocławiu.
- Wykładowca improwizacji aktorskich w Studium Musicalowym Capitol we Wrocławiu.

## **Artur Makiela**

- Nauczyciel występów publicznych, trener mentalny i hipnotyzer.
- W 2018 roku występował w czołowym programie wiosennej ramówki TVN.
- Twórca systemu występów publicznych P.E.R.F.O.R.M.™.
- Pięciokrotny mówca konferencji TEDx. Konferansjer z 20-letnim doświadczeniem.

## **Adam Pioch**

- Ekspert z zakresu storytellingu.
- Twórca marki Storytelling Power!
- Współautor książek „Biblia e-Biznsu 2” oraz „Biblia e-biznesu 3”.

## **Patryk Kleczkowski**

- Kierownik merytoryczny kierunku.
- Zaawansowany mówca i lider w Toastmasters International.
- Ukończył studia menedżerskie w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu (obecnie Uniwersytet WSB Merito we Wrocławiu).
- Ukończył na Harvard University kurs online Leaders of Learning oraz na The University of Queensland kurs online Deep Learning through Transformative Pedagogy.

## **Wypowiedzi osób**

Dużym atutem kierunku jest fakt, że wybrane ćwiczenia i symulacje z występów publicznych będą nagrywane przy użyciu kamery i przekazywane uczestnikom studiów jako materiał do analizy własnej pracy i monitorowania własnych postępów. Dodatkowo, w celu ugruntowania zdobytych umiejętności, na ostatnim zjeździe odbędzie się symulacja konferencji biznesowej, na której uczestnicy wygłoszą przygotowane przez siebie wystąpienia.

## **Patryk Kleczkowski, kierownik merytoryczny kierunku, zaawansowany mówca i lider w Toastmasters International**