UNIWERSYTET WSB MERITO WROCŁAW
wcześniej Wyższa Szkoła Bankowa

Akademia menedżera

STUDIA PODYPLOMOWE

Sposób realizacji: Online

Obszar studiów: Kompetencje menedżerskie / Rozwój osobisty • Zarządzanie

Cechy: Od marca • Polski • Rekrutacja zakończona • W partnerstwie

Miasto: Wrocław

To kierunek dla osób, które::

- chcą zyskać pewność siebie w roli lidera i rozwijać zespoły z pasją,
- mają twarde kompetencje i chcą je uzupełnić o skuteczne umiejętności miękkie,
- planują awans i szukają przewagi dzięki nowoczesnym technikom zarządzania,
- są gotowi poznać siebie lepiej i świadomie budować własną markę menedżera,
- są menedżerami, którzy chcą podnieść swoją skuteczność zarządzania w modelu coachingowym.

1
partner kierunku:
■ master value people

91%
pracodawców ocenia bardzo dobrze lub dobrze współpracę z naszymi uniwersytetami.

Źródło: "Badanie opinii pracodawców, 2024"

Microsoft 365

Nasi uczestnicy otrzymują darmową licencję A1, która obejmuje popularne aplikacje, takie jak Outlook, Teams, Word, PowerPoint, Excel, OneNote, SharePoint, Sway i Forms.

92%
uczestników poleca studia podyplomowe

Źródło: „Badanie satysfakcji ze studiów 2025”.

Kadra złożona z praktyków

Zajęcia prowadzą eksperci i pasjonaci swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

Networking i rozwój kompetencji

Studia rozwijają kompetencje niezależnie od doświadczenia. Dzięki interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń z innymi zyskasz wiedzę, umiejętności i cenne kontakty.

Praktyczny charakter studiów:
■ na zajęciach dominują warsztaty, ćwiczenia i case studies,
■ prace projektowe przygotowywane są zespołowo.

9	158	10	2
Liczba miesięcy nauki	Liczba godzin zajęć	Liczba zjazdów	Liczba semestrów

Akademia menedżera (160 godz.)

- Postawa proaktywna lidera i zespołu
- Inteligencja emocjonalna w zarządzaniu
- Zarządzanie przez cele
- Negocjacje menedżerskie
- Diagnoza kompetencji menedżerskich w oparciu o wielopoziomowy test Master Person Analysis
- Sztuka wystąpień publicznych
- Typy psychologiczne – kto jest kim w zespole?
- Nagradzanie i karanie pracowników
- Rekrutacja oparta na kluczowych kompetencjach
- Warsztatowe metody rozwoju kompetencji zespołu – menedżer w roli mentora i trenera
- Błyskawiczne motywowanie pracowników
- Zarządzanie stresem i emocjami

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Wrocławiu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Przeciwdziałanie wypaleniu zawodowemu menedżera oraz członków zespołu
- Zarządzanie kapitałem reputacji w oparciu o markę osobistą menedżera
- Coachingowy model zarządzania – menedżer jako coach

Froma zaliczenia (1 godz.)

- Prezentacja projektu

Partner kierunku

master™
value people™

Warunki przyjęcia na studia

Aby zostać **uczestnikiem studiów podyplomowych** na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- **mieć ukończone studia** licencjackie, inżynierskie lub magisterskie,
- złożyć komplet **dokumentów** i spełnić **wymogi rekrutacyjne,**
- **o przyjęciu decyduje kolejność zgłoszeń.**

Dowiedz się więcej

Możliwości dofinansowania

- Oferujemy specjalne, większe **zniżki** dla naszych **absolwentów**.
- Na wybranych kierunkach możesz skorzystać z **dofinansowania z Bazy Usług Rozwojowych.**
- Pracodawca może **dofinansować** Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach **Programu Firma.**
- Warto sprawdzić możliwości dofinansowania z **KFS**.

Dowiedz się więcej

Czego się nauczysz?

- Zdobędziesz **pewność siebie w prowadzeniu negocjacji** i trudnych rozmów.
- Nauczysz się **występować publicznie** i jasno komunikować swoje decyzje.
- Poznasz **typy osobowości** i dowiesz się, jak z nimi efektywnie współpracować.
- Dowiesz się, jak błyskawicznie **motywować zespół i przeciwdziałać wypaleniu.**
- Zbudujesz **spójny wizerunek lidera** i zadbasz o swój personal branding.
- Wejdziesz **w rolę lidera-coacha**, który wspiera i rozwija potencjał innych.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Wrocławiu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny

Dla Kandydatów

	1 rok
10 rat	**770 zł** (10 x 770 zł)

Dla naszych absolwentów

	1 rok
10 rat	**770 zł** (10 x 770 zł)

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.

Wykładowcy

mgr Tomasz Gordon

- Od lat wspieram rozwój kompetencji menedżerskich. Specjalizuję się w szkoleniach i programach rozwojowych dla liderów oraz kadry zarządzającej.
- Moje doświadczenie potwierdza współpraca z firmami takimi jak DHL, Samsung, Huawei i PZU. W pracy stawiam na skuteczne rozwijanie kompetencji menedżerskich.
- Jestem twórcą autorskiej „Akademii Menedżera” realizowanej na uczelniach wyższych. Moje opinie eksperckie publikowały m.in. „Forbes”, „Rzeczpospolita” i „Personel i Zarządzanie”.
- Jestem autorem książek „Nowa psychologia zarządzania” (2020) oraz „12 nawyków szefa doskonałego” (2025), poświęconych rozwojowi kompetencji menedżerskich.

mgr Paweł Kowalewski

- Specjalizuję się w negocjacjach, obronie przed manipulacją, sprzedaży, psychologii decyzji, efektywności procesów sprzedażowych oraz konsultingu biznesowym.
- Jestem negocjatorem, mediatorem, mentorem i trenerem biznesu. Mam doświadczenie menedżerskie, pełniłem funkcję CEO i członka zarządu spółek giełdowych oraz działam jako konsultant Thinking.
- Jestem autorem książek „Profesjonalne negocjacje – psychologia rozmów nie tylko biznesowych” oraz „Negocjacje w praktyce”. Publikuję także artykuły w „Gazecie MŚP” i „Business Magazine”.
- Prowadzę szkolenia i warsztaty dla największych firm w Europie, agend rządowych oraz spółek Skarbu Państwa. Przeszkoliłem ponad 3000 menedżerów i współpracowałem z ponad 200 klientami.

mgr Małgorzata Nowak

- Jestem praktykiem biznesu. Od 26 lat wspieram menedżerów, specjalistów i organizacje w rozwoju

kompetencji przyszłości: przywództwa, zarządzania, komunikacji oraz pracy zespołowej.

- Drogę zawodową rozpoczęłam w 1991 roku w branży medialnej i FMCG. W latach 2000–2017 współpracowałam z Grupą Szkoleniową Kontrakt OSH, a od 2017 roku rozwijam markę szkoleniową Innowacja.
- Jestem absolwentką Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie na kierunku zarządzanie i marketing. Ukończyłam także Szkołę Trenerów Fundacji Bene Vobis oraz studia podyplomowe z coachingu w SGH.
- Pasjonuję się podróżami, zdrowym stylem życia, zrównoważonym rozwojem oraz praktyką wdzięczności.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Wrocławiu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.