

Analiza Transakcyjna dla menedżerów

STUDIA PODYPLOMOWE



Program zajęć

9

160

10

2

Liczba miesięcy nauki Liczba godzin zajęć Liczba zjazdów Liczba semestrów

- Styl Myślenia i Styl Działania FRIS w praktyce menedżerskiej (8 godz.)
- Pojęcie analizy transakcyjnej w case study organizacyjnym (8 godz.)
- Narzędzie lidera we współpracy indywidualnej i zespołowej (8 godz.)
- Stany Ja: skuteczne zarządzanie sobą i innymi w trudnych sytuacjach (8 godz.)
- Psychologiczne dystanse w diagnozowaniu problemów organizacyjnych (8 godz.)
- Wzorce komunikacyjne lidera i ich wpływ na jednostkę, zespół i organizację (8 godz.)
- Postawy lidera i ich wpływ na pracę zespołową (8 godz.)
- Identyfikacja i analiza potrzeb lidera oraz zespołu: podobieństwa, różnice i ich skutki (8 godz.)
- Pięć sterowników w sytuacji stresu lidera i automatyzmy w działaniach lidera (8 godz.)
- Cztery rodzaje zachowań pasywnych w wykonywaniu zadań indywidualnych i zespołowych (8 godz.)
- Trójkąt dramatyczny - potrójne ograniczenia lidera w zarządzaniu zespołem (8 godz.)
- Gry psychologiczne w zespole - dynamika przebiegu i skutki (8 godz.)
- Trening korzystania z narzędzi analizy transakcyjnej w planowaniu interwencji (8 godz.)
- Zarządzanie czasem na poziomie indywidualnym, zespołowym i organizacyjnym (8 godz.)
- Kontaminacje – źródła, przyczyny i skutki, oraz strategie rozwiązań (8 godz.)
- Problematiczne układy i relacje – rozumienie zjawisk (8 godz.)
- Toksyczne nawyki w komunikacji lidera i zespołu (8 godz.)
- Komunikacja przez pryzmat trzech typów transakcji i stylów myślenia (8 godz.)
- Egzamin - sesja praktyczna - case study (16 godz.)