

Neuroprzywództwo

STUDIA PODYPLOMOWE

Sposób realizacji: Online

Obszar studiów: Psychologia

Cechy: Od października • Polski • W partnerstwie

Miasto: Warszawa

To kierunek dla osób, które:

- chcą zwiększyć swoją skuteczność w zarządzaniu sobą, emocjami, relacjami i zespołem,
- interesują się wykorzystaniem najnowszych odkryć neuronauki w praktyce zawodowej,
- pragną rozwinąć umiejętności komunikacyjne oraz świadomie regulować procesy poznawcze – własne i grupowe,
- szukają nowoczesnych narzędzi i metod pracy, które podnoszą jakość i efektywność przewodzenia oraz wspierają skuteczne wprowadzanie zmian.



5

bezpłatnych szkoleń

92%

uczestników poleca studia podyplomowe.

Źródło: „Badanie satysfakcji ze studiów 2025”.

Gwarancja jakości

Gwarantujemy pełną zgodność z przepisami prawa i najwyższe standardy edukacyjne.

1

partner kierunku FRIS

Kadra złożona z praktyków

Zajęcia prowadzą eksperci i pasjonaci swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

Networking i rozwój kompetencji

Studia rozwijają kompetencje niezależnie od doświadczenia. Dzięki interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń z innymi zyskasz wiedzę, umiejętności i cenne kontakty.

Praktyczny charakter studiów:

- na zajęciach dominują warsztaty, ćwiczenia i case studies,
- prace projektowe przygotowywane są zespołowo.

Program studiów

9

Liczba miesięcy nauki

188

Liczba godzin zajęć

11

Liczba zjazdów

2

Liczba semestrów

Neuroprzywództwo - styl bycia (16 godz.)

- Neuronauka w przywództwie
- Biochemia w procesie zarządzania
- JA Przywódca z perspektywy innych w oparciu o narzędzie FACES by Points of You®
- "JA Przywódca z perspektywy innych w oparciu o narzędzie The Coaching Game by Points of You®"
- Style przywódcy
- Osobowość menedżera

Przywódca w zarządzaniu sobą (16 godz.)

- Style myślenia i działania FRIS®

Przywódca w zarządzaniu zespołem (16 godz.)

- Badania D. Rocka w obszarze reakcji mózgu na podejmowanie decyzji



- Mózg podczas procesu decyzyjnego
- Model NeuroZarządzania SCARF
- Zarządzanie poprzez potrzeby mózgu

Przywódca asertywny (16 godz.)

- Filozofia komunikacji empatycznej wg Marshalla B. Rosenberga
- Stawianie granic w oparciu o komunikację empatyczną NVC
- Rozwiązywanie konfliktów z uwzględnieniem NVC

Przywódca wzmacniający sprzedaż (16 godz.)

- Neuromarketing
- Neurolingwistyka
- Storytelling

Przywódca w zarządzaniu zmianą (16 godz.)

- Neuroplastyczność i zarządzanie sobą w zmianie
- Rozwój adaptowalności, elastyczności poznawczej i kreatywności z uwzględnieniem IE

Przywódca w skutecznej komunikacji z zespołem (16 godz.)

- Conversational Intelligence by Judith Glaser – neurokomunikacja budująca zaufanie i przynależność
- Neurofeedback by Judith Glaser – informacja zwrotna, która rozwija

Przywódca odporny psychicznie (20 godz.)

- Odporność psychiczna wg modelu MTQ 4C
- Strategie budowania rezyliencji
- Neuro-sposoby na zarządzanie energią w stresie

Przywódca i jego personal branding (16 godz.)

- Budowanie Marki Osobistej w oparciu o autocoaching, z wykorzystaniem Points Of You®
- Marka To Ja – jak zbudować Markę Osobistą na trwałym fundamencie?
- Mój Potencjał w Przywództwie – jak rozwijać w sobie potencjał Lidera?
- JA jako Lider – pułapki własnej perspektywy, wiedza o sobie jako źródło mocy



Przywódca transformujący poprzez słowa i język (16 godz.)

- Praktyczne narzędzia do głębszej transformacji w komunikacji i relacjach
- Techniki Resonant Healing – neurobiologia i psychologia w działaniu

Przywódca jako coach i mentor (16 godz.)

- Neurocoaching i mentoring
- Rozwijające rozmowy z zastosowaniem metod coachingu i mentoringu
- Praca z przekonaniem – techniki psychologii poznawczej

Zaliczenie (8 godz.)

- Projekt NeuroPrzywódcy – budowa strategii rozwoju biznesu / zespołu / standardów działania

Warunki przyjęcia na studia

Aby zostać uczestnikiem studiów podyplomowych na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- **mieć ukończone** studia licencjackie, inżynierskie lub magisterskie,
- **złożyć komplet** dokumentów i spełnić wymogi rekrutacyjne
- o przyjęciu **decyduje kolejność zgłoszeń.**
[Dowiedz się więcej](#)

Możliwości dofinansowania

- Oferujemy specjalne, większe **zniżki dla naszych absolwentów.**
- Możesz skorzystać z **dofinansowania z Bazy Usług Rozwojowych.**
- Pracodawca może dofinansować Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach **Programu Firma.**
- Warto sprawdzić możliwości **dofinansowania z KFS.**
[Dowiedz się więcej](#)

Czego się nauczysz?

- Otrzymasz możliwość pomiaru poziomu odporności psychicznej wraz z sesją coachingowo-feedbackową.
- Wykonasz test FRIS – poznasz swój styl myślenia i działania, co pozwoli Ci zrozumieć swoje zachowanie i swoje reakcje w różnych sytuacjach.
- Przełożysz wiedzę z neuronauki na strategię zarządzania i rozwoju organizacji.
- Zwiększysz samoświadomość i wiedzę o sobie, swoim stylu przywódczym, a także o innych osobach współpracujących z Tobą.
- Otrzymasz certyfikat ukończenia studiów i nabycia kompetencji z zakresu neuroprzywództwa. Uzyskasz możliwość otrzymania certyfikatu w języku angielskim.
- Otrzymasz gotowe strategie usprawniania pracy zespołu, zwiększania efektywności w sprzedaży, a



także gotowe modele motywujących rozmów menedżer – zespół. To wiedza i metody wspierające transformację i motywację zespołu.

Ceny

Dla Kandydatów

1 rok

1 rata	5840 zł 6720 zł (1 x 5840 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 5780zł
2 raty	2920 zł 3360 zł (2 x 2920 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 2890zł
10 rat	584 zł 672 zł (10 x 584 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 578zł
12 rat	531 zł 605 zł (12 x 531 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 526zł

Dla naszych absolwentów

1 rok

1 rata	5440 zł 6720 zł (1 x 5440 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 5380zł
2 raty	2720 zł 3360 zł (2 x 2720 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 2690zł
10 rat	544 zł 672 zł (10 x 544 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 538zł
12 rat	498 zł 605 zł (12 x 498 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 493zł

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.