



UNIWERSYTET WSB MERITO W POZNANIU

Program studiów
dla kierunku
Handel międzynarodowy
studia I stopnia

Studia: stacjonarne/niestacjonarne

Profil: praktyczny

Rok akademicki 2024/2025

I. OGÓLNA CHARAKTERYSTYKA KIERUNKU STUDIÓW

| | | |
|--|------------------------------|-------------------------------|
| nazwa kierunku studiów | Handel międzynarodowy | |
| Poziom kształcenia (studia pierwszego stopnia / studia drugiego stopnia / jednolite studia magisterskie) | Studia pierwszego stopnia | |
| Profil kształcenia | praktyczny | |
| Forma studiów stacjonarne/niestacjonarne | Stacjonarne/niestacjonarne | |
| Czas trwania studiów (w semestrach) | 6 | |
| Łączna liczba punktów ECTS dla danej formy studiów. | 180 | |
| Łączna liczba godzin określona w programie studiów | Studia stacjonarne 4635 | Studia niestacjonarne 4567 |
| Tytuł zawodowy nadawany absolwentom | licencjat | |
| Wymiar praktyk zawodowych. | 960 | |
| Język prowadzenia studiów | polski | |
| Rok rozpoczęcia cyklu kształcenia | 2024 | |

II. EFEKTY UCZENIA SIĘ

| symbol efektu | opis efektów uczenia się dla absolwenta studiów I stopnia na kierunku Handel międzynarodowy | kod uniwersalnej charakterystyki poziomu drugiego dla kwalifikacji na poziomie VII |
|--------------------------|---|--|
| WIEDZA | | |
| Absolwent zna i rozumie: | | |
| HM_W01 | podstawowe zagadnienia z zakresu nauk politycznych | P6S_WG |
| HM_W02 | zagadnienia z zakresu nauk ekonomicznych | P6S_WG |
| HM_W03 | podstawowe zagadnienia z zakresu nauk humanistycznych | P6S_WG |
| HM_W04 | zagadnienia z zakresu nauk prawnych | P6S_WG |
| HM_W05 | podstawowe zagadnienia z zakresu technik informatycznych | P6S_WG |
| HM_W06 | znaczenie państwa, organizacji pozarządowych oraz umów międzynarodowych dla wymiany międzynarodowej | P6S_WG |
| HM_W07 | fundamentalne mechanizmy handlu międzynarodowego | P6S_WG |
| HM_W08 | problemy krajowe w perspektywie międzynarodowej | P6S_WK |
| HM_W09 | procesy globalizacji i regionalizacji | P6S_WG P6S_WK |
| HM_W10 | rolę organizacji międzynarodowych w szczególności w stosunkach międzynarodowych | P6S_WG P6S_WK |
| HM_W11 | metody i narzędzia pozyskiwania danych o międzynarodowych zjawiskach i procesach gospodarczych | P6S_WG |
| HM_W12 | istotę przedsiębiorczości i jej przejawy | P6S_WK |
| HM_W13 | rolę kultury w stosunkach międzynarodowych | P6S_WG P6S_WK |
| HM_W14 | geopolityczne uwarunkowania handlu międzynarodowego | P6S_WK |
| HM_W15 | wybrane kluczowe elementy z zakresu bezpieczeństwa międzynarodowego | P6S_WG P6S_WK |
| HM_W16 | rolę wielkich religii i podstawowych systemów filozoficzno-religijnych w stosunkach międzynarodowych | P6S_WG P6S_WK |
| HM_W17 | mechanizmy rządzące organizacjami i ich relacjami ze społeczeństwem | P6S_WG |
| UMIEJĘTNOŚCI | | |
| Absolwent potrafi: | | |
| HM_U01 | zidentyfikować i stosować zagadnienia prawne | P6S_UW |
| HM_U02 | ocenić wpływ globalizacji na stosunki wewnętrzne | P6S_UW |
| HM_U03 | uwzględnić uwarunkowania otoczenia, w szczególności międzynarodowego, przy podejmowaniu decyzji biznesowych | P6S_UW |

| | | |
|------------------------------|---|------------------|
| HM_U04 | opisywać i interpretować w zaawansowany sposób zjawiska ekonomiczne i procesy gospodarcze | P6S_UW |
| HM_U05 | wykorzystywać narzędzia analizy ekonomicznej do rozwiązywania problemów ekonomicznych. | P6S_UW |
| HM_U06 | analizować i interpretować dane statystyczne | P6S_UW |
| HM_U07 | stosować wybrane metody i narzędzia statystyki opisowej | P6S_UW |
| HM_U08 | stosować metody statystyczne w analizie problemów z obszaru handlu międzynarodowego | P6S_UW |
| HM_U09 | analizować, oceniać i rekomendować wybrane warunki umów stosowanych w handlu międzynarodowym w sposób zabezpieczający podstawowe interesy gospodarcze | P6S_UW |
| HM_U10 | dobierać formy transportu międzynarodowego adekwatnie do okoliczności kontraktu | P6S_UW |
| HM_U11 | analizować i oceniać ryzyko w handlu międzynarodowym z uwzględnieniem ryzyka kraju oraz kontrahenta | P6S_UW |
| HM_U12 | analizować i zarządzać zasobami organizacji z uwzględnieniem jej wielokulturowości | P6S_UW P6S_UO |
| HM_U13 | komunikować się z otoczeniem mono i wielokulturowym zarówno na poziomie interpersonalnym jak i organizacyjnym | P6S_UK |
| HM_U14 | opracować w formie pisemnej i prezentuje ustnie rozwiązanie wybranego problemu z zakresu stosunków międzynarodowych, w tym gospodarczych, w języku polskim i wybranym języku obcym na podstawie reprezentatywnych źródeł danych | P6S_UK |
| HM_U15 | posługiwać się językiem obcym również w zakresie terminologii nauk społecznych na poziomie B2 ESOKJ | P6S_UK |
| HM_U16 | współpracować w grupie w zróżnicowanych rolach | P6S_UO |
| HM_U17 | określić priorytety, planować i organizować zadania oraz brać odpowiedzialność za ich realizację | P6S_UO |
| HM_U18 | uczestniczyć w budowaniu projektów przestrzegając wymagań prawnych, ekonomicznych, ekologicznych, politycznych i społecznych | P6S_UO P6S_UW |
| HM_U19 | samodzielnie zdobywać i doskonalić wiedzę i umiejętności zawodowe przez całe życie oraz uwzględniać w swoich działaniach nowe pomysły i rozwiązania | P6S_UU |
| KOMPETENCJE SPOŁECZNE | | |
| Absolwent jest gotów do: | | |
| HM_01 | etycznego postępowania w ramach wyznaczonych ról organizacyjnych i społecznych oraz do identyfikowania i rozstrzygania dylematów i różnych wariantów rozwiązań związanych z wykonywaniem zawodu | P6S_KO P6S_KR |
| HM_K02 | dostosowywania się do nowych sytuacji i warunków, podejmowania nowych zadań i działania w sposób przedsiębiorczy | P6S_KO |
| HM_K03 | formułowania swojej opinii dotyczącej problematyki z obszaru handlu międzynarodowego i weryfikowania własnych poglądów zgodnie z aktualnym stanem wiedzy | P6S_KK |

III. ZAJĘCIA LUB GRUPY ZAJĘĆ NIEZŁAŻNIE OD FORMY PROWADZENIA WRAZ Z PRZYPISANIEM DO NICH EFEKTÓW UCZENIA SIĘ I TREŚCI PROGRAMOWYCH ZAPEWNIAJĄCYCH UZYSKANIE EFEKTÓW

A) PRZYPISANIE EFEKTÓW UCZENIA SIĘ DO ZAJĘĆ LUB GRUPY ZAJĘĆ NIEZALEŻNIE OD FORMY ICH PROWADZENIA

| Kod uniwersalnej charakterystyki poziomu * pięć dla kwalifikacji na poziomie VI | Izba efektu | Efekty | Efekty | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|-------------|---|-----------------|-----------------------------------|----------------------------|-------------------|----------------------------|----------------------|---------------------|-----|----------------------|--------------------------|------------------------|-------------------|----------------------|-------------------|---------------------|---------|------------|-------------------------|---|-------------------------------------|-----------|-------------------------------------|--------------------------|--|--------------------------------------|---------------------------------|---------------------------|-------------------|---|------------------------------------|---|
| | | | Język angielski | Język obcy (niemiecki/hiszpański) | Przedmioty specjalnościowe | Praktyka zawodowa | Metodyka pracy projektowej | Seminarium dyplomowe | Wychowanie fizyczne | BHP | Wyzwania rynku pracy | Technologia informacyjna | Psychologia w biznesie | Podstawy ekonomii | Podstawy zarządzania | Prawo gospodarcze | Podstawy socjologii | Finanse | Statystyka | Ekonomia międzynarodowa | 0 | ieopolityczne uwarunkowania biznesu | Marketing | Transport i spedycja międzynarodowa | Kultura i regiony świata | two w kontraktach handlu zagranicznego | munikacja międzykulturowa w biznesie | Transakcje handlu zagranicznego | Negocjacje międzynarodowe | Przedsiębiorczość | logy and Environmental Protection (ang) | World Economics and Politics (ang) | |
| Wiedza - absolwent zna i rozumie: | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_W01 | P6S_WG | podstawowe zagadnienia z zakresu nauk politycznych | | | X | | | | | | | | | | | | | | X | X | | | | | | | | | | X | X | | |
| HM_W02 | P6S_WG | zagadnienia z zakresu nauk ekonomicznych | | | X | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | | | | | | | | | X | X | |
| HM_W03 | P6S_WG | podstawowe zagadnienia z zakresu nauk humanistycznych | | | X | X | | | | | | X | | X | X | X | | | | X | X | | | | | X | | | | | | X | |
| HM_W04 | P6S_WG | zagadnienia z zakresu nauk prawnych | | | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | | | X | |
| HM_W05 | P6S_WG | podstawowe zagadnienia z zakresu technik informatycznych | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | |
| HM_W06 | P6S_WG | znaczenie państwa, organizacji pozarządowych oraz umów międzynarodowych dla wymiany międzynarodowej | | | | | | | | | | | | X | | X | | | | X | X | | X | | | | X | | | | X | | |
| HM_W07 | P6S_WG | fundamentalne mechanizmy handlu międzynarodowego | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | | | | X | | | | | X | | |
| HM_W08 | P6S_WK | problemy krajowe w perspektywie międzynarodowej | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | | | | | | | | | | X | |
| HM_W09 | P6S_WG | procesy globalizacji i regionalizacji | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | | | X | | | | | | X | X | |
| HM_W10 | P6S_WG | rolę organizacji międzynarodowych w szczególności w stosunkach międzynarodowych | | | | | | | | | | | | X | | | | | X | X | X | X | | | | | | | | | X | | |
| HM_W11 | P6S_WG | metody i narzędzia pozyskiwania danych o międzynarodowych zjawiskach i procesach gospodarczych | | | | | | | | | | | | X | | | | | X | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_W12 | P6S_WK | istotę przedsiębiorczości i jej przejawy | | | | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | |
| HM_W13 | P6S_WG | rolę kultury w stosunkach międzynarodowych | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | X | | X | | | | |
| HM_W14 | P6S_WK | geopolityczne uwarunkowania handlu międzynarodowego | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | | | X | | | | | | | X | |
| HM_W15 | P6S_WG | wybrane kluczowe elementy z zakresu bezpieczeństwa międzynarodowego | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | | | | | X | |
| HM_W16 | P6S_WG | rolę wielkich religii i podstawowych systemów filozoficzno-religijnych w stosunkach międzynarodowych | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | X | | | | | | |
| HM_W17 | P6S_WG | mechanizmy rządzące organizacjami i ich relacjami ze społeczeństwem | | | | | | | | | | | | X | X | | | | | | | | | X | X | | | | | | | | |
| Umiejętności - absolwent potrafi: | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_U01 | P6S_UW | zidentyfikować i stosować zagadnienia prawne | | | | | | | | | | | | X | | X | | | | | | | | | | X | | | | | | X | |
| HM_U02 | P6S_UW | ocenić wpływ globalizacji na stosunki wewnętrzne | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | | | | X |
| HM_U03 | P6S_UW | uwzględnić uwarunkowania otoczenia, w szczególności międzynarodowego, przy podejmowaniu decyzji biznesowych | | | | | | | | | | | | X | X | X | | | X | X | X | X | | | | | X | | X | | | X | |
| HM_U04 | P6S_UW | opisywać i interpretować w zaawansowany sposób zjawiska ekonomiczne i procesy gospodarcze | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | X | X | X | | | | | | | | | X | |
| HM_U05 | P6S_UW | wykorzystywać narzędzia analizy ekonomicznej do rozwiązywania problemów ekonomicznych. | | | | | | | | | | | | X | | | | X | | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_U06 | P6S_UW | analizować i interpretować dane statystyczne | | | | | | | | | | | | X | X | | | | | | | | | X | | | | | X | | | X | |
| HM_U07 | P6S_UW | stosować wybrane metody i narzędzia statystyki opisowej | | | | | | | | | | | | X | | | | | X | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_U08 | P6S_UW | stosować metody statystyczne w analizie problemów z obszaru handlu międzynarodowego | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | X | | | | | | | | | | |
| HM_U09 | P6S_UW | analizować, oceniać i rekomendować wybrane warunki umów stosowanych w handlu międzynarodowym w sposób zabezpieczający podstawowe interesy gospodarcze | | | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | X | | | | X | | | | | | |
| HM_U10 | P6S_UW | dobierać formy transportu międzynarodowego adekwatnie do okoliczności kontraktu | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | | |
| HM_U11 | P6S_UW | analizować i oceniać ryzyko w handlu międzynarodowym z uwzględnieniem ryzyka kraju oraz kontrahenta | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | |
| HM_U12 | P6S_UW | analizować i zarządzać zasobami organizacji z uwzględnieniem jej wielokulturowości | | | | | | | | | X | | | | | | | | | | | | X | | X | | X | | | | | | |
| HM_U13 | P6S_UK | komunikować się z otoczeniem mono i wielokulturowym zarówno na poziomie interpersonalnym jak i organizacyjnym | | | X | X | X | | | | | | X | | | | | | | | | | X | X | | X | X | X | | | | | |
| HM_U14 | P6S_UK | opracować w formie pisemnej i prezentuje ustnie rozwiązanie wybranego problemu z zakresu stosunków międzynarodowych, w tym gospodarczych, w języku polskim i wybranym języku obcym na podstawie reprezentatywnych źródeł danych | X | | | | X | X | | | | X | | | X | | | | | | | | X | | | | | | | | | | |
| HM_U15 | P6S_UK | postępować się językiem obcym również w zakresie terminologii nauk społecznych na poziomie B2 ESOKJ | X | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_U16 | P6S_UO | współpracować w grupie w zróżnicowanych rolach | X | X | X | X | X | X | X | X | X | | | | | | | | | | | | X | | X | X | X | | | | | | |
| HM_U17 | P6S_UO | określić priorytety, planować i organizować zadania oraz brać odpowiedzialność za ich realizację | | | X | X | X | X | X | X | | | | | | | | | | | | | | | | | X | X | | | | | |
| HM_U18 | P6S_UO | uczestniczyć w budowaniu projektów przestrzegając wymagań prawnych, ekonomicznych, ekologicznych, politycznych i społecznych | | | | | | | | | | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | |
| HM_U19 | P6S_UU | samodzielnie zdobywać i doskonalić wiedzę i umiejętności zawodowe przez całe życie oraz uwzględniać w swoich działaniach nowe pomysły i rozwiązania | | | | X | | | | | X | | | | | | | | | | | | | | | | | | X | | | | |
| Kompetencje społeczne - absolwent jest gotów do: | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| HM_K01 | P6S_KO | etycznego postępowania w ramach wyznaczonych ról organizacyjnych i społecznych oraz do identyfikowania i rozstrzygania dylematów i różnych wariantów rozwiązań związanych z wykonywaniem zawodu | | | X | | | | | X | X | | X | | X | X | X | | | | | | X | | | X | | X | X | X | X | | |
| HM_K02 | P6S_KO | dostosowywania się do nowych sytuacji i warunków, podejmowania nowych zadań i działania w sposób przedsiębiorczy | | | X | | | | X | | X | | | | X | | | | | | | | X | | | X | | | X | X | X | X | |
| HM_K03 | P6S_KK | formułowania swojej opinii dotyczącej problematyki z obszaru handlu międzynarodowego i weryfikowania własnych poglądów zgodnie z aktualnym stanem wiedzy | | | | | | | X | | | | X | X | X | X | | | X | X | | | | | | X | | | | | X | X | |

B) ZAJĘCIA LUB GRUPY ZAJĘĆ ORAZ TREŚCI PROGRAMOWE ZAPEWNIAJĄCE UZYSKANIE EFEKTÓW UCZENIA SIĘ

| ZAJĘCIA LUB GRUPY ZAJĘĆ | TREŚCI PROGRAMOWE |
|----------------------------|--|
| Psychologia w biznesie | Psychologia – historia i definicje, terminologia; Badania psychologiczne; Koncepcje psychologiczne, które dają narzędzia wykorzystywane w organizacji; Podstawy psychologii społecznej; Dochodzenie do rozumienia świata społecznego i siebie; Jak dochodzimy do rozumienia innych ludzi i jakie to niesie konsekwencje dla działań w organizacji; Uczenie się a organizacja ucząca się; Postawy i zamiana postaw; Procesy grupowe, definicja grupy, problemy związane z pracą w grupie, podejmowanie decyzji w grupie, relacje między grupami; Konflikty w zespole oraz między zespołami a także konflikty moralne w życiu publicznym i gospodarczym; Motywacja. Motywacja w wewnątrz i zewnątrz. Porównania w górę i dół, motywowanie i stres; Facylitacja i próżniactwo społeczne. Wpływ oceny na wykonywanie zadań. Dysonans poznawczy i samoocena; Wpływ psychospołeczny a manipulacja oraz wybrane problemy etyczne; Psychologia w marketingu. |
| Podstawy ekonomii | Wprowadzenie do ekonomii; gospodarka rynkowa; elastyczność cenowa popytu i przychody przedsiębiorstw; podstawy decyzji ekonomicznych producenta; koszty produkcji ; maksymalizacja zysku w konkurencji doskonałej; maksymalizacja zysku w monopolu; państwo w gospodarce rynkowej; produkcja i popyt globalny – podstawowe pojęcia i zależności pomiar produktu krajowego brutto; wahania koniunkturalne i wzrost gospodarczy; pieniądz i polityka pieniężna; handel zagraniczny i kurs walutowy ; polityka fiskalna; rynek pracy. |
| Podstawy zarządzania | Wprowadzenie do zarządzania; Praca managera w organizacji; Organizacja jako obiekt zarządzania; Otoczenie organizacji; Funkcja planowania w procesie zarządzania; Funkcja organizowania w procesie zarządzania – struktury organizacyjne; Funkcja motywowania w procesie zarządzania; Funkcja kontrolowania w procesie zarządzania. |
| Prawo gospodarcze | Pojęcie prawa; System prawa; Gałęzie prawa; Źródła prawa; Język prawa; Wykładnia prawa; Podmioty prawa; Podstawowe pojęcia prawa cywilnego; Własność gospodarce; Podstawowe pojęcia prawa zobowiązań; Umowy w obrocie gospodarczym; Zabezpieczenie wiarygodności ; Spółki; Podstawowe pojęcia procesu cywilnego; Podstawowe pojęcia z zakresu własności intelektualnej |
| Podstawy socjologii | Co to jest socjologia? Czym zajmuje się socjolog?; Narodziny socjologii i jej subdyscypliny. Wyobrażenia socjologiczne; Osobowość i tożsamość społeczna; Teoria ról i teoria grup odniesienia; Praktyczne zastosowania wiedzy socjologicznej; Problemy badawcze w naukach społecznych; Wykorzystanie wyników badań socjologicznych w działalności w odmiennych kręgach kulturowych; Socjologiczna analiza zmian społeczno-demograficznych współczesnej Polski na tle innych krajów Europy. |
| Finanse | Definicja i funkcje finansów; Zjawiska finansowe; Pieniądz oraz jego kreacja; System finansowy; Budżet państwa; Budżety jednostek samorządowych; System bankowy; System podatkowy; Ubezpieczenia; Elementy finansów przedsiębiorstw; Instrumenty finansowe. |
| Statystyka | Metody gromadzenia danych; Metody analizy struktury zbiorowości; Klasyczne miary położenia, rozproszenia, asymetrii i koncentracji w szeregach prostych, punktowych i przedziałowych; Pozycyjne miary położenia, rozproszenia i asymetrii w szeregach prostych, punktowych i przedziałowych; Analiza porównawcza struktur zbiorowości z wykorzystaniem miar klasycznych i pozycyjnych; Analiza korelacji. Wykorzystanie współczynnika korelacji rang Spearmana. Wykorzystanie współczynnika korelacji liniowej Pearsona; Wyznaczanie liniowej funkcji regresji. Ocena dopasowania regresji do danych empirycznych. Prognozowanie; Analiza szeregów czasowych. Wyznaczanie liniowej funkcji trendu. Ocena dopasowania trendu do danych empirycznych. Prognozowanie. |

| | |
|--|---|
| Ekonomia międzynarodowa | Międzynarodowy podział pracy; Pojęcie i procesy gospodarki światowej ; Korzyści z handlu międzynarodowego w świetle teorii; Handel zagraniczny a rozwój gospodarczy; Międzynarodowy handel towarami i usługami; Międzynarodowe przepływy kapitału; Międzynarodowe przepływy siły roboczej; Międzynarodowe przepływy technologii; Polityka handlowa; Waluty i rozliczenia międzynarodowe. Kurs walutowy; Bilans płatniczy. Problem międzynarodowej równowagi płatniczej; Międzynarodowy System Walutowy; Kryzysy gospodarcze we współczesnej gospodarce światowej; Problemy globalne: geneza, rodzaje i przeciwdziałanie. |
| Geopolityczne uwarunkowania biznesu | Wybrane problemy teoretyczne geopolityki; Państwo; Przemiany przestrzeni politycznej; Przemiany przestrzeni politycznej; Handel jako podstawowa forma biznesu międzynarodowego; Bezpośrednie inwestycje zagraniczne jako rozwinięta forma biznesu międzynarodowego; Korporacje transnarodowe w gospodarce światowej; Małe i średnie przedsiębiorstwa w gospodarce światowej; Geografia ekonomiczna dla biznesu; Wybrane problemy geopolityczne współczesnego świata. |
| Marketing | Istota i instrumenty marketingu; Otoczenie organizacji; Zachowania nabywców; Marketingowy system informacji; Produkt w ujęciu marketingowym; Cena; Dystrybucja; Promocja. |
| Transport i spedycja międzynarodowa | Rola i miejsce transportu w gospodarce; Infrastruktura transportu; Koszty zewnętrzne transportu; Transport i spedycja drogową; Transport i spedycja kolejowa i wodna śródlądowa; Transport i spedycja lotnicza; Transport i spedycja morska; Międzynarodowe formuły handlowe; Konteneryzacja w handlu międzynarodowym; Transport intermodalny; Rynek usług transportowych, spedycyjnych i logistycznych; Transport niskoemisyjny i autonomiczny |
| Kultury i regiony świata | Człowiek, kultura, gospodarka, region – podstawowe pojęcia i założenia metodologiczne; Języki świata – o znaczeniu języka w kulturze; Religia – kultura – region. Główne religie świata – przegląd; Islam, judaizm, chrześcijaństwo, religie wschodu, protestantyzm; Wojna cywilizacji? Koncepcja S. P. Huntingtona; Mass media oraz Internet a przemiany kulturowo-cywilizacyjne; Globalizacja i regionalizacja; Płynna nowoczesność, płynny lęk. Koncepcja ponowoczesności Z. Bauman; Mass media oraz Internet a przemiany kulturowo-cywilizacyjne. |
| Prawo w kontraktach handlu zagranicznego | Pojęcie umowy - zawarcie umowy, formy umowy, świadczenia z tytułu umowy, relacja dłużnik-wierzyciel; Zasady prawa umów - zasada swobody umów, zasada nominalizmu, nadużycie prawa podmiotowego, ochrona strony słabszej stosunku prawnego ; Zasady redakcji umów - podział umowy, użycie spójników, załączniki, zasady aneksowania ; Zasady wykładni umów - tekst autentyczny umowy, wykładnia umów w języku obcym ; Podstawowe typy umów w obrocie międzynarodowym: umowa sprzedaży, umowa o świadczenie usług, umowa najmu, umowa spedycji; Podstawowe zasady prawa prywatnego międzynarodowego - źródła prawa prywatnego, hierarchia źródeł, łączniki; Zasady rozstrzygania sporów z tytułu umów międzynarodowych - odpowiedzialność deliktowa i kontraktowa, umowy i ustawowy wybór prawa i sądu; ADR w obrocie międzynarodowym - sądy i trybunały arbitrażowe, mediacja gospodarcza, negocjacje. |
| Komunikacja międzykulturowa w biznesie | Definicje kultury; Teoria procesu komunikacji; Istota komunikacji międzykulturowej; „Szok kulturowy” jako faza procesu adaptacji kulturowej; Modele kompetencji międzykulturowej; Wpływ kultury narodowej na kulturę organizacyjną - wymiary kultury wg G. Hofstede; Wymiary kultury organizacyjnej wg G. Hofstede (projekt IRIC); Typologia kultur wg F. Trompenaarsa; Zarządzanie międzykulturowe - zależności między kulturą społeczeństwa a kulturą organizacyjną i stylami przywództwa – model GLOBE; Negocjacje międzykulturowe i wymiary różnic międzykulturowych wg R. Gestelanda ; Komunikacja niewerbalna w kontekście międzykulturowym; Wpływ standardów kulturowych na komunikację międzykulturową w biznesie. |
| Transakcje handlu zagranicznego | Charakterystyka transakcji gospodarczych. Formy handlu zagranicznego.; Rynki formalne i pośrednicy; Zapytanie ofertowe i oferta; Zawieranie umów w HZ. Naruszenie kontraktu w transakcjach HZ; Warunki płatności w HZ; Incoterms 2010. Dokumenty w HZ; Transport i spedycja w HZ; Cła i podatki w obrocie międzynarodowym; Badania marketingowe rynków zagranicznych; Negocjacje w HZ. |

| | |
|-------------------------------------|---|
| Negocjacje międzynarodowe | Negocjacje – wprowadzenie; Ewolucyjne i kulturowe korzenie potrzeby bycia sprawiedliwie traktowanym; Reguły budowania efektywnego zespołu; Negocjacyjne strategie prowadzenia rozmów; Sześć filarów negocjowania relacji; Prowadzenie negocjacji- BATNA, ZOPA, PERCEPCJA KATEGORIALNA; Wpływ kultury organizacji na proces negocjacji międzynarodowych; Wpływ kultury i struktury społecznej na przebieg negocjacji; Zastosowanie zasad negocjacji na gruncie problemów międzynarodowych. |
| Przedsiębiorczość | Przedsiębiorczość w Polsce i na świecie; Osobowość przedsiębiorcy; Warsztaty twórczo-analityczne dot. pomysłu na własną działalność; Proces kształtowania i wprowadzania na rynek organizacji; Relacje organizacji z otoczeniem; Źródła finansowania start-up'ów, Biznesplan; Zarządzanie kryzysem w organizacji; Benchmarking, Formalno-prawne aspekty prowadzenia działalności gospodarczej. |
| World Economics and Politics (ang.) | The subject of the lecture entitled World economics and politics is the description and presentation of the sources of changes in the contemporary world economy in the light of economic theory (international economics versus geoeconomics). This will be done primarily through: Clarification of the influence of the political factor on the international transfer of goods and services, as well as capital and labour; Discussion, in the light of political changes, of the processes of the world economy, i.e.: globalization; regional integration; market transformation; Characterization of the subjective changes of the global economy and its development centers (United States, EU, Japan, China, Russia); Discussion of global problems in an interdisciplinary perspective and explanation of the sources and effects of economic crises; Characterising the effects of COVID-19 on international economic and political relations. |
| Ecology (ang.) | Business and the natural environment: basic concepts; Pressure of business activities on the natural environment; Ecosystem services; Externalities and their internalisation; Ecological policy and its instruments - nature conservation; Ecological policy - economic instruments; business in the light of the concept of sustainable development; Natural resources and assets; Identification of ecosystem services; Assessment of the impact of the project on the environment. |
| Języki obce | <u>Język angielski (język obcy I - obowiązkowy):</u> Informacje osobiste; Społeczeństwo i rodzina; Zdrowie i odżywianie; Media; Nauka i edukacja; Praca i gospodarka; Środowisko naturalne; Sprawy ogólnościatowe; Sport i rekreacja; Rozrywka; Pogoda; Trendy technologiczno-społeczne; Zakupy; Transport; Rozmowy telefoniczne; Korespondencja. <u>Język hiszpański (język obcy II - do wyboru):</u> Informacje i zagadnienia osobiste dot. życia zawodowego; Otoczenie i środowisko zawodowe; Aktywność i zagadnienia społeczno-ekonomiczne; Aktywność i zagadnienia ekonomiczne dotyczące kierunku studiów; Trendy ekonomiczno-technologiczne i techniczne; Sprawy ogólnościatowe społeczno-ekonomiczne; Aktywność zawodowa; Ekonomia w życiu codziennym; Komunikacja w świecie ekonomii; Komunikacja w życiu zawodowym; Zagadnienia o charakterze prawnym. <u>Język niemiecki (język obcy II - do wyboru):</u> Informacje osobiste; Społeczeństwo i rodzina; Zdrowie i odżywianie; Media; Nauka i edukacja; Praca i gospodarka; Środowisko naturalne; Sprawy ogólnościatowe; Sport i rekreacja; Rozrywka; Pogoda; Trendy technologiczno-społeczne; Zakupy; Transport; Rozmowy telefoniczne; Korespondencja. |
| Metodyka pracy projektowej | Techniki studiowania; Tworzenie prezentacji; Wystąpienia publiczne i autoprezentacja; Współpraca w zespole; Umiejętność pisania; Praca metodą projektu; Design Thinking; Metodyka projektu. |
| Seminarium dyplomowe (projekt) | Zasady pracy nad projektem; Harmonogram projektu; Wybór i formułowanie problemu badawczego i hipotez badawczych; Koncepcja rozwiązania problemu badawczego; Dobór metody i techniki realizacji projektu; Dobór i opracowanie materiałów źródłowych; Organizacja i przeprowadzenie badań; Wykorzystanie wyników badań dla celów projektu; Propozycje |

| | |
|---|---|
| | rozwiązań projektowych; Redagowanie projektu dyplomowego; Przygotowanie do obrony projektu. |
| Wychowanie fizyczne | Ćwiczenia praktyczne w obszarze wybranej dyscypliny sportowej mające na celu: rozwijanie sprawności fizycznej, podnoszenie stanu zdrowia studenta; przygotowanie studenta do aktywnego uczestnictwa w kulturze fizycznej; kształtowanie charakteru, pożądanych postaw w działalności indywidualnej i zespołowej; kształtowanie aktywności ruchowej niezbędnej w różnych przejawach działalności życiowej; stwarzanie warunków do samodzielnego stosowania opanowanych umiejętności z zakresu ćwiczeń w kulturze fizycznej przez całe życie. |
| BHP | Wprowadzenie do problematyki bezpieczeństwa i higieny pracy; Prawne aspekty bezpieczeństwa i higieny pracy; Pomieszczenia i warunki środowiskowe; Charakterystyka zagrożeń; Pracownie na uczelni; Wypadki na uczelni; Ochrona przeciwpożarowa; Pierwsza pomoc w nagłych wypadkach. |
| Wyzwania rynku pracy | Planowanie kariery zawodowej i metody aktywnego poszukiwania pracy; Sylwetka kandydata na rynku pracy; Analiza rynku pracy; Planowanie kariery; Zasady, techniki metody i narzędzia rekrutacji; Autoprezentacja kandydata; Dokumenty aplikacyjne. |
| Technologia informacyjna | Bazy danych – definicje, struktura, zapytania na potrzeby analiz danych; Import danych do arkusza kalkulacyjnego z baz danych, plików tekstowych, XML; Arkusze kalkulacyjne: Formaty danych (liczby, teksty, procenty, waluty, daty), zaokrąglenia na etapie wyświetlania; tworzenie formuł z wykorzystaniem adresowania względnego, bezwzględnego oraz wiązania danych z różnych arkuszy; Operacje na danych, funkcje warunkowe (jeżeli, suma. warunków, licz. warunki, średnia warunków); Wykresy, Tabele i wykresy przestawne; Edytor tekstu – struktura dokumentu, style (tworzenie i modyfikowanie), nagłówki i stopki, odwołania (przypisy; spisy treści, tabel, ilustracji); Tworzenie i publikowanie screencastów. |
| Przedmioty specjalnościowe (specjalności) | <u>Biznes międzynarodowy</u> : Transakcje handlu zagranicznego; Marketing międzynarodowy; Zarządzanie międzynarodowe; Rozliczenia międzynarodowe; Finanse międzynarodowe przedsiębiorstw; Innowacyjność w firmie; Systemy informacyjne; Analiza i zarządzanie strategiczne w biznesie międzynarodowym. <u>E-commerce na rynkach zagranicznych</u> : Nowe formy biznesu (B2B, B2C, C2C); E-commerce; Marketing eksportowy małych i średnich przedsiębiorstw; E-marketing; Ochrona danych osobowych w e-commerce; Źródła finansowania małych i średnich przedsiębiorstw; Cła i podatki w międzynarodowych transakcjach e-commerce; CRM (customer relationship management); Platformy E-commerce; Podstawy projektowania stron internetowych. |

IV. PROGRAM STUDIÓW

Specjalności kształcenia dla rocznika 2024/25:

Biznes międzynarodowy

E-commerce na rynkach zagranicznych

A) PRZYPORZĄDKOWANIE KIERUNKU STUDIÓW DO DYSCYPLIN NAUKOWYCH

| L.p. | Dyscypliny naukowe | % PUNKTÓW ECTS |
|------|---|----------------|
| 1 | Ekonomia i finanse - dyscyplina wiodąca | 74% |
| 2 | Nauki o polityce i administracji | 13% |

| | | |
|---|-------------------------------|-----|
| 3 | Nauki o zarządzaniu i jakości | 13% |
|---|-------------------------------|-----|

B) PODSTAWOWE WSKAŹNIKI ECTS OKREŚLONE DLA PROGRAMU STUDIÓW

| Nazwa wskaźnika | Liczba punktów ECTS |
|---|-----------------------------|
| łączna liczba punktów ECTS, jaką student musi uzyskać w ramach zajęć prowadzonych z bezpośrednim udziałem nauczycieli akademickich lub innych osób prowadzących zajęcia | STUDIA STACJONARNE 94 |
| | STUDIA NIESTACJONARNE 70 |
| łączna liczba punktów ECTS przyporządkowana zajęciom kształtującym umiejętności praktyczne | 118 |
| łączna liczba punktów ECTS, jaką student musi uzyskać w ramach zajęć z dziedziny nauk humanistycznych lub nauk społecznych – w przypadku kierunków studiów przyporządkowanych do dyscyplin w ramach dziedzin innych niż odpowiednio nauki humanistyczne lub nauki społeczne | 20 |
| łączna liczba punktów ECTS przyporządkowana zajęciom do wyboru | 71 |
| łączna liczba punktów ECTS przyporządkowana praktykom zawodowym | 36 |
| | |

C) WYMIAR, ZASADY I FORMY ODBYWANIA PRAKTYK ZAWODOWYCH

Wymiar praktyk, dla studentów, rozpoczynających naukę w roku akademickim 2023/24 wynosi 960 godzin (36 ECTS). Podstawą organizacji praktyk zawodowych jest modułowy program praktyk zawodowych, student realizuje moduły obowiązkowe i wybiera moduły spośród modułów do wyboru.

Praktyki mogą być realizowane w przedsiębiorstwach i instytucjach, w następujących działach: dział księgowości, dział ekonomiczny, dział handlowy, biuro obsługi klienta, dział rozliczeń finansowych z zagranicą, kasa, biuro zarządu, dział organizacji i zarządzania, dział rozwoju i inne.

Student może wybrać praktykodawcę samodzielnie lub z katalogu firm współpracujących z Uczelnią.

| | |
|-------------------|--|
| Praktyka zawodowa | <p><u>Moduły obowiązkowe:</u></p> <p>Podstawy prawne i przedmiot działalności podmiotu</p> <p>Dokumentacja organizacyjna podmiotu</p> <p>Relacje z otoczeniem międzynarodowym</p> <p><u>Moduły do wyboru:</u></p> <p>Organizacja handlu zagranicznego w przedsiębiorstwie; Transakcje w handlu zagranicznym; Dokumenty handlu zagranicznego; Rozliczenia w obrocie zagranicznym; Procedura celna; Forma i sposób ewidencji zdarzeń gospodarczych podmiotu gospodarczego; Sprzedaż produktów i usług przez podmiot gospodarczy; Kształtowanie relacji społecznych/komunikacja</p> |
|-------------------|--|

D) SPOSOBY WERYFIKACJI OCENY EFEKTÓW UCZENIA SIĘ OSIĄGANÝCH PRZEZ STUDENTA W TRAKCIE CAŁEGO CYKLU KSZTAŁCENIA

- weryfikacja efektów uczenia się z obszaru wiedzy
 - quiz interaktywny na platformie Moodle (pytania testowe i opisowe)
 - kolokwium pisemne (pytania testowe i opisowe)
 - egzamin pisemny (pytania testowe, opisowe)
 - kolokwium ustne
 - sprawdziany śródsesestralne
 - indywidualne lub zespołowe opracowanie tematu
 - indywidualna praca pisemna w postaci eseju lub referatu
 - analiza studium przypadku
 - raport
 - projekt dyplomowy (część teoretyczna z bibliografią)
- weryfikacja efektów uczenia się z obszaru umiejętności
 - projekt
 - aktywność na zajęciach rozumiana jako zaangażowanie w pracę grupową
 - zadania o charakterze praktycznym wykonywane indywidualnie lub w zespołach
 - symulacje podczas zajęć
 - kolokwium pisemne (pytania problemowe)
 - egzamin pisemny (pytania problemowe)
 - projekt dyplomowy (część praktyczna - badania ankietowe, analiza danych, wnioski, rekomendacje)
- weryfikacja efektów uczenia się z obszaru kompetencji społecznych
 - dyskusja moderowana lub debata przeprowadzona podczas zajęć
 - udział w zajęciach rozumiany jako aktywna konwersacja z prowadzącym
 - prezentacja zagadnienia lub projektu na forum, obrona projektu
 - udzielanie koleżeńskiej informacji zwrotnej
 - projekt dyplomowy (samoocena związana z wkładem pracy własnej w projekt zespołowy)

E) PLANY STUDIÓW

Uniwersytet WSB Merito w Poznaniu (Wydział Finansów i Bankowości) Plan studiów dla rocznika 2024/25

Studia niestacjonarne - I stopnia - Handel międzynarodowy

| Lp. | Przedmiot | L godz | Ects | Forma zaliczenia | | | Rok I 2024/25 | | | | | | | | | | Rok II 2025/26 | | | | | | | | | | Rok III 2026/27 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|-----|--|-----------|------|------------------|----|-------|---------------|---|---|-----|---|-------|-------|----|----|----|----------------|-----|----|------|---|-------|----|---|---|----|-----------------|----|---|----|-----|---|-------|------|-----|----|---|----|-----|---|------|-----|-----|----|----|----|----|---|---|----|-----|----|
| | | | | E | Zo | Zz | Sem 1 | | | | | Sem 2 | | | | | Sem 3 | | | | | Sem 4 | | | | | Sem 5 | | | | | | Sem 6 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | W | C | L | P | E | S | ECTS | W | C | L | P | E | S | ECTS | W | C | L | P | E | S | ECTS | W | C | L | P | E | S | ECTS | W | C | L | P | E | S | ECTS | | | | | | | | | | | |
| 1 | Język angielski | 152 | 14 | x | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2 | Język obcy (niemiecki/hispański) | 152 | 6 | x | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3 | Przedmioty specjalnościowe | 192 | 24 | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 4 | Praktyka zawodowa | 960 | 36 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 5 | Metodyka pracy projektowej | 116 | 7 | x | | 2 | | | | 40 | | 2 | | | | | | | | 32 | | 2 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 6 | Seminarium dyplomowe | 56 | 7 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 7 | | 0 | 0 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 8 | | 0 | 0 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 9 | BHP | 4 | 0 | | x | | | | | 4 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 10 | Wyzwania rynku pracy | 20 | 1 | | x | | | | | | | | ako 4 | | | | | | 16 | | 1 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 11 | Technologia informacyjna | 22 | 3 | | x | | | | | | | | ako 6 | | | | | 16 | | 3 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 12 | Psychologia w biznesie | 24 | 4 | | x | 8 | 16 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 13 | Podstawy ekonomii | 38 | 4 | | x | ako 6 | | | | 32 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 14 | Podstawy zarządzania | 48 | 4 | | x | ako 8 | | | | 40 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 15 | Prawo gospodarcze | 40 | 6 | x | x | 24 | 16 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 16 | Podstawy socjologii | 16 | 4 | | x | 16 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 17 | Finanse | 40 | 5 | x | x | | | | | | | | | 24 | 16 | | | | | | 5 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 18 | Statystyka | 24 | 6 | | x | | | | | | | | | 8 | | 16 | | | | | 6 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 19 | Ekonomia międzynarodowa | 48 | 6 | x | x | | | | | | | | | 24 | 24 | | | | | | 6 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 20 | | 0 | 0 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 21 | Geopolityczne uwarunkowania biznesu | 24 | 4 | | x | 24 | | | | | | | 4 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 22 | Marketing | 32 | 5 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 23 | Transport i spedycja międzynarodowa | 40 | 5 | x | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 24 | Kultury i regiony świata | 24 | 4 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 25 | Prawo w kontraktach handlu zagranicznego | 40 | 5 | x | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 26 | Komunikacja międzykulturowa w biznesie | 40 | 4 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 27 | Transakcje handlu zagranicznego | 32 | 4 | x | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 28 | Negocjacje międzynarodowe | 40 | 5 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 29 | Przedsiębiorczość | 24 | 3 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 30 | Ecology and Environmental Protection (ang) | 26 | 2 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | na | 8 | | 16 | 3 | | | | | | |
| 31 | World Economics and Politics (ang) | 16 | 2 | | x | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | ako | 6 | | 20 | 2 | | | | | | |
| 32 | | 0 | 0 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 16 | | | 2 | | | | | |
| | Liczba godzin zorganizowanych | 2290 | 180 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | W tym liczba godzin kontaktowych | 1802 | | | | 74 | 46 | 0 | 0 | 116 | 0 | 28 | | 56 | 66 | 16 | 0 | 124 | 0 | 30 | | 64 | 48 | 0 | 0 | 92 | 240 | 32 | | 88 | 106 | 0 | 0 | 60 | 240 | 33 | | 48 | 104 | 0 | 0 | 60 | 240 | 29 | | 40 | 86 | 0 | 0 | 36 | 240 | 28 |
| | Liczba godzin pracy własnej studenta | 2765 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | Łączna liczba godzin | 4567 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |