

Zarządzanie i inwestowanie w nieruchomości

- Kierunek - studia podyplomowe

Online 2 semestry **OD PAŹDZIERNIKA**

Opis kierunku

Studia w formule online (synchronicznie).

W trakcie zjazdów spotkasz się z wykładowcą oraz pozostałymi uczestnikami osobiście. W przypadku decyzji Ministerstwa Edukacji i Nauki o braku możliwości prowadzenia zajęć stacjonarnych, zajęcia dydaktyczne będą prowadzone zdalnie.

Kierunek, który Cię interesuje jest efektem współpracy **Uczelni WSB Merito z całej Polski.**

Nieruchomości traktowane są zazwyczaj jako pewna i stabilna lokata kapitału. Czy jest tak w rzeczywistości? Inwestowanie i czerpanie zysków z mieszkań, domów, działek jest dużo bardziej skomplikowane, a podjęcie decyzji o tym sposobie zarabiania pieniędzy wymaga tak naprawdę rozległej wiedzy z wielu dziedzin – ekonomii, prawa, gospodarki, analizy finansowej i ryzyka, kredytów, metod zarządzania. Niezależnie od tego, czy sam chcesz wkroczyć z sukcesem na rynek nieruchomości, czy pragniesz móc profesjonalnie doradzać swoim klientom – powyższa wiedza, a także szereg konkretnych umiejętności analitycznych, będą Twoim przynoszącym korzyści rzetelnym warsztatem pracy.

Podstawowym celem studiów jest nabycie przez uczestników kompetencji niezbędnych do poruszania się po rynku nieruchomości w charakterze osoby zawodowo zajmującej się obrotem nieruchomościami

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między poznana a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

W sprawach związanych z rekrutacją (np. ilości dostępnych miejsc czy terminy składania dokumentów) skontaktuj się z naszym biurem rekrutacji, do którego kontakt uzyskasz na dole strony.

Jeśli zainteresował Cię ten kierunek i chcesz dowiedzieć się więcej w kwestiach merytorycznych (np. planu zajęć czy programu studiów) skontaktuj się z nami bezpośrednio - dsp@poznan.merito.pl

Co zyskujesz?

Nabycie wiedzy z zakresu aktualnych przepisów prawa obowiązujących w Polsce.

Umiejętność interpretowania przepisów dotyczących obrotu nieruchomościami.

Nabycie umiejętności oceny opłacalności inwestycji w nieruchomości, w tym analizy opłacalności, ryzyka i zwrotu z inwestycji.

Zdolność do skutecznego zarządzania nieruchomościami, w tym wynajmem, utrzymaniem, prowadzeniem księgowości i obsługą klienta.

Nabycie umiejętności negocjacyjnych przy zawieraniu umów kupna, sprzedaży lub wynajmu nieruchomości.

Umiejętność rozpoznawania i przewidywania trendów na rynku nieruchomości, co może pomóc w podejmowaniu trafnych decyzji inwestycyjnych.

Dla kogo?

Studia adresowane są do:

osób zajmujących się już obrotem nieruchomościami, takich jak pośrednicy nieruchomości, agenci leasingowi, deweloperzy, zarządcy nieruchomości,

osób pragnących poszerzyć swoją wiedzę o nieruchomościach, jak i osób, które zamierzają wejść na rynek,

osób prowadzących własną działalność w branży nieruchomości, takich jak właściciele firm zarządzających nieruchomościami, deweloperzy, inwestorzy nieruchomościowi,

osób, które zamierzają wejść na rynek i planują rozpoczęcie inwestycji w nieruchomości jako formy zarabiania lub budowania portfela inwestycyjnego.

Dzięki bogatemu szerokiemu programowi uczestnicy studiów uzyskają niezbędną wiedzę teoretyczną i praktyczną o rynku nieruchomości i jego funkcjonowaniu.

Korzyści?

Poznasz podstawy teorii i praktyki skutecznego obrotu na rynku nieruchomości.

Zdobyta wiedza i umiejętności umożliwią Ci samodzielne wejście na rynek nieruchomości lub udoskonali już posiadany warsztat.

Możliwość nawiązywania kontaktów z innymi profesjonalistami z branży nieruchomości, co może prowadzić do współpracy i możliwości biznesowych.

Skuteczne inwestowanie w nieruchomości może prowadzić do generowania dochodów pasywnych i zysków kapitałowych z tytułu wzrostu wartości nieruchomości.

Bezpłatne szkolenia

Uczestnikom naszych studiów podyplomowych dajemy możliwość uzyskania dodatkowych umiejętności przez uczestnictwo w bezpłatnych szkoleniach z różnych obszarów, np. psychologii, biznesu, marketingu i nowych technologii.

Szkolenia realizowane są w II semestrze. Szczegółowe informacje przekazywane są przez koordynatora kierunku.

Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku Zarządzanie i inwestowanie w nieruchomości



Liczba miesięcy nauki:
9



Liczba godzin: **182**



Liczba zjazdów: **10**



Liczba semestrów: **2**

Podstawy wiedzy z zakresu prawa (68 godz.)

1. Część ogólna prawa cywilnego (6 godz.)

Zdolność prawna i zdolność do czynności prawnych

Osoby fizyczne

Osoby prawne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między poznaną a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Osoby nie posiadające osobowości prawnej
Czynności prawne
Reprezentacja uczestników obrotu cywilno-prawnego

2. Podstawy prawa rzeczowego (10 godz.)

Pojęcia i definicje dotyczące nieruchomości
Sposób rozporządzania prawami do nieruchomości- forma i treść
Konstytucyjna ochrona prawa własności
Własność, współwłasność, użytkowanie wieczyste
Ograniczone prawa rzeczowe
Posiadanie
Najem i dzierżawa

3. Podstawy prawa zobowiązań (6 godz.)

Pojęcia ogólne
Rodzaje umów
Omówienie wybranych umów
Czyny niedozwolone i bezpodstawne wzbogacenie
Wykonanie zobowiązania. Niewykonanie lub niewłaściwe wykonanie zobowiązania
Wygaśnięcie zobowiązania
Zmiana dłużnika lub wierzyciela

4. Wybrane zagadnienia z zakresu prawa rodzinnego i spadkowego (4 godz.)

Wybrane zagadnienia prawa opiekuńczego
Dziedziczenie ustawowe
Dziedziczenie testamentowe

5. Podstawy prawa i postępowania administracyjnego (4 godz.)

Ogólne zasady prawa administracyjnego
Struktura i kompetencje organów administracji publicznej
Postępowanie administracyjne
Strony postępowania administracyjnego
Decyzje i postanowienia
Odwołania
Wznowienie postępowania, uchylenie, zmiana oraz stwierdzenie nieważności decyzji
Postępowanie sędow- administracyjne

6. Gospodarka przestrzenna (8 godz.)

Pojęcia ogólne

Studium uwarunkowań i kierunków zagospodarowania przestrzennego

Warunki zabudowy

Miejscowy plan zagospodarowania przestrzennego

7. Gospodarka nieruchomościami (16 godz.)

Kompetencje organów administracji publicznej w zakresie gospodarowania nieruchomościami

Zasady obrotu nieruchomościami stanowiących własność Skarbu Państwa oraz jednostek samorządu terytorialnego

Nabywanie nieruchomości przez cudzoziemców

8. Gospodarka mieszkaniowa (6 godz.)

Nieruchomości lokalowe

Ochrona praw lokatorów

Spółdzielnia mieszkaniowa jako osoba prawna, jej organy i właściwości

Statuty i regulaminy spółdzielni

Spółdzielcze prawa do nieruchomości i ich przekształcenie

9. Gospodarka gruntami rolnymi, leśnymi i gruntami pod wodami (6 godz.)

Gospodarowanie nieruchomościami rolnymi i leśnymi

Gospodarka wodna

10. Ochrona danych osobowych (2 godz.)

Organy ochrony danych osobowych

Zasady przetwarzania danych

Podstawy wiedzy ekonomicznej (16 godz.)

1. Podstawy ekonomii (4 godz.)

Podstawowe pojęcia

Makro i mikro ekonomia

Krzywa popytu i podaży

2. Ekonomiczne podstawy rynku nieruchomości (4 godz.)

Kategorie ekonomiczne nieruchomości

Inwestycje w nieruchomości- opłacalność ekonomiczna

3. Podstawy matematyki finansowej (2 godz.)

4. Elementy analizy finansowo-ekonomicznej (6 godz.)

Analiza finansowa nieruchomości (16 godz.)

1. Analiza finansowa- podstawowe informacje (4godz.)

2. Przepływu środków pieniężnych i zasady zmienności wartości pieniądza w czasie – praktyczne zastosowanie (4 godz.)

Model przepływu środków pieniężnych z nieruchomości i jego komponenty

Obliczanie dochodu operacyjnego w oparciu o dane źródłowe

Zmienności wartości pieniądza w czasie oraz jego wpływ na wyniki osiągane przez inwestycję

Dostępne źródła finansowania

Parametry kredytów hipotecznych

3. Określenia wartości nieruchomości i jej znaczenie (4 godz.)

Ocena wniosku kredytowego przez kredytodawcę

Różnice pomiędzy ceną nieruchomości, jej wartością i kosztem

Podejścia i metody stosowane przez rzeczoznawców majątkowych przy określaniu wartości nieruchomości

Kryteria stosowane przez kredytodawców przy ocenie wniosku kredytowego

4. Wartości inwestycji i pomiar wyników osiąganych przez inwestycję. Wpływ opodatkowania na nieruchomość (4 godz.)

Wartości inwestycji poprzez porównanie transakcji sprzedaży

Metody określania wyników osiąganych przez inwestycję

Wartości bieżącej netto - miara wyników osiąganych przez inwestycję

Stopę dyskontowa i stopa kapitalizacji

Analiza rynkowa i inwestycyjna nieruchomości (34 godz.)

1. Analiza rynkowa – teoria i praktyka (8godz.)

Wykonalność rynkowa a analiza rynkowa

Analiza lokalizacji i przydatności działki

Analiza wykonalności finansowej

Podjęcie decyzji o rozpoczęciu inwestycji, nierozpoczynaniu inwestycji lub rozpoczęciu inwestycji z modyfikacjami w oparciu o informacje zebrane na kolejnych etapach analizy rynkowej

2. Dane rynkowe – pozyskiwanie i wykorzystanie (4 godz.)

Zbieranie danych przez Internet

Pozyskiwanie danych przy pomocy specjalistycznego oprogramowania i systemów informacji geograficznej (GIS)

Interpretacja danych przy pomocy statystyk i innych źródeł informacji

Prowadzenie testów wykonalności przy pomocy programów kalkulacyjnych

Rozwiązywanie studiów przypadku

3. Dane o podaży i popycie – praktyczne zastosowanie (4 godz.)

Ocena i prognozowanie sytuacji gospodarczej i wzrostu liczby ludności

Wpływ dynamiki rynku na podaż i popyt

Przewaga ekonomiczna regionu i jej określanie

Prognozowanie i interpretacja tendencji rynkowych

Podstawy teorii centralnego miejsca

4. Cechy charakterystyczne różnych typów nieruchomości (4 godz.)

Określenie kategorii deagregacji, połączeń krytycznych i parametrów popytu dla każdego rodzaju nieruchomości

Wpływ wieku, dochodu i innych parametrów demograficznych na popyt na mieszkania

Analiza luki zagregowanej dla nieruchomości przemysłowych i biurowych

Wyznaczanie obszaru handlowego nieruchomości przy pomocy kilku różnych modeli

5. Inwestycja jako proces (6 godz.)

Określenie strategii inwestycyjnej klienta

Analiza nieruchomości dostępnych na rynku i wybór optymalnej nieruchomości

Efektywne metody przedstawienia rekomendacji klientowi

6. Analiza wpływu kredytowania inwestycji i ryzyka (4 godz.)

Tradycyjne i nowo pojawiające się źródła finansowania

Kryteria stosowane przez kredytodawcę przy podejmowaniu decyzji o finansowaniu inwestycji

Proces finansowania z perspektywy kredytobiorcy

Analiza różnych sposobów zaangażowania kapitału własnego

7. Strategie zbycia nieruchomości (4 godz.)

Wybór najlepszej strategii zbycia nieruchomości

Analiza refinansowania, zamiany i innych inwestycji alternatywnych

Nieruchomość jako źródło dochodu (24 godz.)

1. Przyszłe korzyści i koszty – podejmowanie decyzji (4 godz.)

Przepływy z działalności operacyjnej a wartość inwestycji i stopa zwrotu

Rozszerzone techniki analizy wartości pieniądza w czasie oraz zależność pomiędzy ryzykiem a zwrotem

2. Zarządzanie transakcją i proces podejmowania decyzji przez użytkownika nieruchomości (4godz.)

Czynniki motywacyjne w przypadku inwestorów i użytkowników powierzchni

Różnice pomiędzy różnymi rodzajami rynków nieruchomości

Rola menedżera transakcji w procesie zarządzania transakcją

Zastosowanie zasad zarządzania transakcją przez pośredników reprezentujących inwestorów i użytkowników

3. Terminologia związana z najmem (4 godz.)

Podstawowa terminologia najmu (powierzchnia brutto, użytkowa i najmu, czynsz procentowy, utrzymanie powierzchni wspólnej, przepisy określające indeksacje płatności)

Terminologia kosztów w umowach najmu

4. Techniki analizy porównawczej najmów (4 godz.)

Koszty wynajmowania / koszty posiadania na własność nieruchomości

Analiza korzyści z zakupu nieruchomości w porównaniu z korzyściami z jej wybudowania

Określenie kosztów podnajęcia i wykupu najmu

Alternatywne decyzje użytkownika – dzierżawa gruntu, najem z udziałem kapitałowym w nieruchomości, sprzedaż i wynajem od kupującego

5. Określenie wartości najmu (4 godz.)

Określanie wartości najmu i podnajmu

Podejmowanie decyzji o wykupie najmu

Ryzyka związane z podnajmem

6. Due diligence nieruchomości i jego znaczenie (4 godz.)

Umiejętności interdyscyplinarne (18 godz.)

Doradztwo na rynku nieruchomości – case studies (4 godz.)

Warsztat tworzenia projektu zaliczeniowego (6 godz.)

Negocjacje- warsztaty (8 godz.)

Seminarium dyplomowe (6 godz.)

Seminarium

Forma zaliczenia



projekt



obrona projektu

Wykładowcy

Marcin Lewandowski

Jestem prawnikiem, absolwentem Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu. Związany z rynkiem nieruchomości od 2007 roku. Pośrednik w obrocie nieruchomościami, rzeczoznawca majątkowy. Absolwent CCIM Institute Chicago, stanowiącego "doktorat" rynku nieruchomości komercyjnych.

Aktywny inwestor, zarówno na rynkach tradycyjnych jak i alternatywnych.

Od 2018 roku entuzjasta i ewangelista nowych technologii (bitcoin i technologia blockchain).

Ambasador na rynek Polski największej giełdy kryptowalut na świecie- Binance (od 2020 roku)

Wieloletni wykładowca Uniwersytetu WSB Merito w Poznaniu

Założyciel Lewandowski 😊😊 firmy będącej łącznikiem świata kryptowalut jako alternatywnej formy inwestowania.

Biegle włada językiem angielskim, francuskim, chińskim.

Tata, podróżnik a przede wszystkim-szczęśliwy człowiek.

dr Michał Sopiński

Inwestor rynków nieruchomości, wykładowca, menedżer. Absolwent Wydziału Ekonomiczno-Socjologicznego Uniwersytetu Łódzkiego. Specjalizuje się w ekonomicznych aspektach obsługi rynków nieruchomości, inwestycjach kapitałowych, metodach oceny ich efektywności. Wykłada na studiach podyplomowych dla kandydatów na doradców inwestycyjnych, rzeczoznawców majątkowych, zarządców nieruchomości, pośredników w obrocie. Autor publikacji z dziedziny inwestycji. Od lat współpracuje z Uniwersytetem WSB Merito.

r. pr Piotr Dobrowolski

Specjalizuje się w zagadnieniach prawa pracy, ze szczególnym uwzględnieniem problematyki działalności związków zawodowych, sporów zbiorowych, działalności rad pracowników. Szereg podmiotów gospodarczych korzysta z jego usług mając na uwadze doświadczenie w rozwiązywaniu sporów pomiędzy pracodawcą a organizacjami

związkowymi. Świadczy kompleksową pomoc prawną dla przedsiębiorców różnych branż. Doradza przy zakładaniu spółek prawa handlowego i ich przekształcaniu. Skutecznie reprezentuje klientów w postępowaniach sądowych, w tym postępowaniach transgranicznych. Posiada doświadczenie w doradzaniu klientom w zakresie prowadzenia inwestycji budowlanych, z uwzględnieniem profesjonalnych wzorców umownych FIDIC jak również prowadzenia postępowań z zakresu prawa zamówień publicznych. Drugim filarem zawodowej działalności Piotra Dobrowolskiego jest dydaktyka. Prowadzi liczne szkolenia dla różnych grup docelowych, organizacji zawodowych i społecznych. Jest stałym wykładowcą na Uniwersytecie WSB Merito w Poznaniu oraz Wielkopolskim Stowarzyszeniu Pośredników w Obrocie Nieruchomościami.

Magdalena Małecka

Magdalena Małecka jest uprawnionym polskim rzeczoznawcą majątkowym z dwudziestoletnim doświadczeniem na rynku nieruchomości oraz wieloletnim biegłym sądowym. Jest członkiem międzynarodowej organizacji – Królewskiego Instytutu Dyplomowanych Rzeczoznawców (RICS – Royal Institution of Chartered Surveyors). Magdalena jest także mentorem, konsultantem i wykładowcą.

Posiada zdobyte w kilkuletniej pracy w bankach doświadczenie w zakresie finansowania podmiotów gospodarczych i udzielania kredytów zabezpieczonych na nieruchomościach. Magdalena wykonuje wyceny głównie na zlecenie podmiotów gospodarczych, a także sądów oraz prokuratur. Wyceną nieruchomości zajmuje się w ramach spółki AIM PROPERTY. Jest doradcą na rynku nieruchomości oraz czynnie działającym inwestorem. Inwestycje na rynku nieruchomości prowadzi w ramach spółki EAGLE INVEST, która także pozyskuje fundusze od inwestorów zewnętrznych.

Prowadzi praktyki zawodowe oraz warsztaty i szkolenia z zakresu wyceny nieruchomości od ponad 20 lat. Świadczy także usługi mentoringu – każdy, a w szczególności początkujący rzeczoznawca majątkowy, może liczyć na jej pomoc i współpracę w zakresie wyceny nieruchomości w obszarach, w których się specjalizuje. Pomaga osobom wchodzącym do zawodu osiągnąć cele w zakresie zdania egzaminu państwowego i otrzymania uprawnień, podnoszenia jakości świadczonych usług oraz poszerzania obszaru działania.

Posiada wieloletnie doświadczenie jako członek Komisji Standardów działającej przy Polskiej Federacji Stowarzyszeń Rzeczoznawców Majątkowych i jest współautorem kilku standardów zawodowych, w tym „Wartość rynkowa nieruchomości” czy „Wycena nieruchomości dla potrzeb zabezpieczenia wierzytelności”. Jest członkiem Środkowopomorskiego Stowarzyszenia Rzeczoznawców Majątkowych.

Poza pracą zawodową lubi zwiedzać świat – prowadzi blog o niskobudżetowym podróżowaniu. Jej motto życiowe brzmi: „Logika zaprowadzi cię z punktu A do punktu B. Wyobraźnia zaprowadzi cię wszędzie”.

Nie lubi tracić czasu na bylejakość. Jest perfekcjonistką. Oczekuje, że dasz z siebie wszystko i będziesz prezentował/a

najwyższe standardy. Tego wymaga od siebie i innych. Jest konsekwentna w działaniu i niezależna. Jej wizją jest przekazanie jak największej ilości osób wchodzących do zawodu rzeczoznawcy majątkowego najważniejszych standardów pracy, takich jak etyka, wysoka jakość świadczonych usług i profesjonalizm działania.

Strona internetowa: www.magdalenamalecka.pl

Kanał na YT: <https://www.youtube.com/@magdalenamaleckamrics>

prof. Ryszard Cymerman

Tytuł profesora uzyskał w 1993 r. Był zatrudniony na Uniwersytecie Warmińsko-Mazurskim w Olsztynie (obecnie na emeryturze i na stanowisku profesora seniora na Wydziale Geoinżynierii Uniwersytetu Warmińsko-Mazurskiego w Olsztynie).

W latach 2000-2003 piastował funkcję wiceprezydenta Polskiej Federacji Stowarzyszeń Rzeczoznawców Majątkowych.

Aktualnie jest przewodniczącym Państwowej Komisji Kwalifikacyjnej ds. szacowania nieruchomości.

Jest współautorem lub autorem około 250 artykułów, a także 15 podręczników lub skryptów.

Jego doświadczenie dydaktyczne jest poparte 47 latami pracy na uczelni.

dr hab. Rafał Szczepaniak

Specjalizuje się w tematyce prawa cywilnego, gospodarczego i administracyjnego. Został także wpisany na listę wykładowców prawa samorządu terytorialnego prowadzoną przez Radę Ministrów. Jest autorem kilkunastu publikacji (w tym siedmiu książkowych) z zakresu prawa cywilnego i gospodarczego. Pod jego redakcją ukazało się jedno z pierwszych opracowań poświęconych Kodeksowi Spółek Handlowych. Od 1997 r. współpracuje z urzędami wojewódzkimi (wielkopolski, lubuski, zachodniopomorski) prowadząc kursy przygotowawcze do Służby Cywilnej. Prowadził szkolenia między innymi dla Urzędu Marszałkowskiego w Poznaniu, a także dla pracowników Ministerstwa Rolnictwa w Warszawie. Jest także szkoleniowcem kilku renomowanych instytucji konsultingowo-szkoleniowych głównie na terenie Poznania, w tym zwłaszcza WOKISS, Uniwersytet WSB Merito. Od 2000 r. wykonuje zawód radcy prawnego. Jako radca prawny specjalizuje się w tematyce samorządu terytorialnego, odszkodowań i umownych stosunków zobowiązaniowych między przedsiębiorcami. Na początku 2009 roku ukazała się jego monografia pt. „Nadużycie prawa do posługiwania się formą osoby prawnej”. Obecnie jego zainteresowania naukowe koncentrują się na problematyce stosowania prawa prywatnego w sektorze publicznym.

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najczęściej!

Zapisując się do 27 maja, zyskujesz 1200 zł, dzięki:

800 zł zniżki w czesnym rozliczanej przez cały okres studiów,

proporcjonalnie do wybranego systemu ratalnego,
400 zł dzięki zwolnieniu z opłaty wpisowej.

do 27 maja
czesne już od
185 zł ~~230 zł~~ ~~zł~~
miesięcznie

Ceny dla kandydatów

Studia to inwestycja, która się zwraca

Na Uniwersytecie WSB Merito szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4450 zł 5250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2305 zł 2705 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	475 zł 555 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między poznana a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	408 zł 475 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między poznana a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4250 zł 5250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2205 zł 2705 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	455 zł 555 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	391 zł 475 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między poznana a studentem zawierana jest w formie pisemnej.