UNIWERSYTET WSB MERITO POZNAŃ

wcześniej Wyższa Szkoła Bankowa

# Sales in Innovative Enterprise

STUDIA II STOPNIA - SPECJALNOŚĆ

**Forma:** Stacjonarne

**Sposób realizacji:** Hybrydowe

**Cechy:** Studia II stopnia • Od października • Angielski • 4 semestry

**Miasto:** Poznań

# Czego się nauczysz?

- Zrozumiesz, jak tworzyć i wdrażać **strategie marketingowe**, które pozwalają budować przewagę konkurencyjną na dynamicznie zmieniającym się rynku.
- Nauczysz się wykorzystać **psychologię perswazji** w procesie sprzedaży, co pomoże Ci budować trwałe relacje z klientami.
- Opanujesz umiejętności zarządzania procesami handlowymi, w tym **analizę rynku**, zarządzanie zespołem sprzedażowym i planowanie działań.
- Poznasz narzędzia cyfrowe, takie jak systemy CRM i narzędzia analityczne, wspierające **efektywne zarządzanie marketingiem i sprzedażą.**
- Dowiesz się, jak prowadzić działania marketingowe w sektorze **nonprofit**, dostosowując strategie do specyficznych potrzeb organizacji.
- Będziesz uczestniczyć w warsztatach praktycznych, rozwijając swoje kompetencje w zakresie **zarządzania relacjami z klientami i zespołami.**

# Praca dla Ciebie

- Znajdziesz zatrudnienie w agencjach kreatywnych, które stawiają na współpracę z **nowoczesnymi sektorami gospodarki.**
- Będziesz mógł/mogła pracować w działach odpowiedzialnych za **kreowanie marketingu przedsiębiorstw produkcyjnych, usługowych i handlowych.**
- Podejmiesz pracę w firmach potrzebujących **twórczych i elastycznych specjalistów**, działających w dynamicznie rozwijających się branżach.
- Zatrudnisz się we własnej firmie, która współpracuje z **branżami stawiającymi na rozwój**, rozwijając swoje pasje i biznes.
- Pracując w międzynarodowych korporacjach, będziesz odpowiadać za implementację **cyfrowych strategii marketingowych.**
- Możesz rozwijać się jako **konsultant ds. cyfrowej transformacji,** pomagając firmom dostosować się do nowych realiów rynkowych.

# Program

## Praktyczne studia

Uczymy tak, aby jak najlepiej przygotować Cię do rzeczywistych wyzwań, z jakimi spotkasz się w pracy zawodowej.

- **Projekty grupowe** – realne problemy biznesowe.
- **Symulacje** – decyzje w warunkach rynkowych.
- **Staże i praktyki** – doświadczenie w firmach.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Poznaniu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- **Wykłady z praktykami** – eksperci z rynku.
- **Nowoczesne narzędzia** – aktualne technologie.
- **Case studies** – analiza realnych przypadków.

## Wybrane zajęcia kierunkowe

- Marketing międzynarodowy
- Marketing społeczny
- Zarządzanie strategiczne
- Zrównoważony rozwój
- Ecology (ang.)
- Warsztaty badawcze
- Finanse dla menedżerów
- Marketing usług
- Strategie marketingowe
- Leadership (ang.)
- Filozofia
- Kręgi kulturowe i wielokulturowość
- Trening umiejętności menedżerskich
- Psychologia perswazji

## Wybrane zajęcia specjalnościowe

- Kreowanie marki własnej
- Customer experience – projektowanie i realizacja
- Zarządzanie zespołami sprzedażowymi
- Product design
- Strategie sieci handlowych
- Narzędzia w zarządzaniu innowacyjnym przedsiębiorstwem
- Kompleksowe kampanie reklamowe i komunikacyjne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Poznaniu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

## Rozwijaj kompetencje językowe na studiach II stopnia

- Podczas studiów zrealizujesz dwa przedmioty kierunkowe w języku angielskim: Ecology oraz Leadership
- W kolejnych semestrach możesz (lecz nie musisz) dodatkowo wybrać przedmiot specjalnościowy realizowany w języku angielskim. Jest to Personal branding lub Artificial Intelligence for Business
- Dodatkowo możesz wybrać dwa kolejne przedmioty w tym języku – wykładowy i ćwiczeniowy.
- To świetna okazja, aby rozwijać kompetencje językowe i zdobywać wiedzę w międzynarodowym kontekście.

## Praktyki i staże

Praktyki zawodowe to ważny element studiów. Studenci studiów magisterskich realizują **480 godzin praktyk w całym toku studiów**, zdobywając doświadczenie zawodowe. Jeśli pracujesz w zawodzie zgodnym z kierunkiem studiów, możesz zaliczyć praktyki na podstawie zatrudnienia. W trakcie studiów masz też szansę na płatny staż. Programy stażowe przygotowują pracodawcy, z którymi współpracujemy, dostosowując wymagania do stanowisk, co ułatwia pierwsze kroki zawodowe.

## To kierunek dla osób, które

- lubią pracę z ludźmi
- interesują się nowoczesnymi trendami głównie w obszarze digital

### Zasady rekrutacji

Studentem studiów II stopnia (magisterskich) na Uniwersytecie WSB Merito możesz zostać po ukończeniu studiów I stopnia (licencjackich lub inżynierskich). O przyjęciu na studia decyduje kolejność zgłoszeń oraz złożenie kompletu dokumentów i spełnienie wymogów wynikających z zasad rekrutacji.
Dowiedz się więcej

### Stypendia i zniżki

- Możesz otrzymać te same stypendia, co studenci uczelni publicznych, w tym naukowe, socjalne, dla osób z niepełnosprawnością i zapomogi.
- Dodatkowo, elastyczny system opłat pozwala Ci wybrać, w ilu ratach chcesz opłacać czesne.

Dowiedz się więcej

# Ceny

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.

**Co dostajesz w ramach czesnego? Więcej niż się spodziewasz. Sprawdź**.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Poznaniu, studentem zawierana jest w formie pisemnej.