

# Neuroprzywództwo

## STUDIA PODYPLOMOWE

**Sposób realizacji:** Online

**Obszar studiów:** Psychologia

**Cechy:** Od października • Polski • W partnerstwie

**Miasto:** Opole

**To kierunek dla osób, które:**

- chcą zwiększyć swoją skuteczność w zarządzaniu sobą, emocjami, relacjami i zespołem,
- interesują się wykorzystaniem najnowszych odkryć neuronauki w praktyce zawodowej,
- pragną rozwinąć umiejętności komunikacyjne oraz świadomie regulować procesy poznawcze – własne i grupowe,
- szukają nowoczesnych narzędzi i metod pracy, które podnoszą jakość i efektywność przewodzenia oraz wspierają skuteczne wprowadzanie zmian



# 1

## Partner kierunku:

- FRIS

### Microsoft 365

Nasi uczestnicy otrzymują darmową licencję A1, która obejmuje popularne aplikacje, takie jak Outlook, Teams, Word, PowerPoint, Excel, OneNote, SharePoint, Sway i Forms.

### Kadra złożona z praktyków

Zajęcia prowadzą eksperci i pasjonaci swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

### Praktyczny charakter studiów:

- na zajęciach dominują warsztaty, ćwiczenia i case studies,
- prace projektowe przygotowywane są zespołowo.

# 92%

**Uczestników poleca studia podyplomowe**

Źródło: „Badanie satysfakcji ze studiów 2025”.

# 91%

**Pracodawców ocenia bardzo dobrze lub dobrze współpracę z naszymi uniwersytetami**

Źródło: "Badanie opinii pracodawców, 2024"

### Networking i rozwój kompetencji

Studia rozwijają kompetencje niezależnie od doświadczenia. Dzięki interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń z innymi zyskasz wiedzę, umiejętności i cenne kontakty.

## Program

# 9

Liczba miesięcy nauki

# 188

Liczba godzin zajęć

# 11

Liczba zjazdów

# 2

Liczba semestrów

### Neuroprzywódtwo - styl bycia (16 godz.)

- Neuronauka w przywództwie
- Biochemia w procesie zarządzania
- JA Przywódca z perspektywy innych w oparciu o narzędzie FACES by Points of You®
- "JA Przywódca z perspektywy innych w oparciu o narzędzie The Coaching Game by Points of You®"
- Style przywódcy
- Osobowość menedżera

### Przywódca w zarządzaniu sobą (16 godz.)

- Style myślenia i działania FRIS®



## **Przywódca w zarządzaniu zespołem (16 godz.)**

- Badania D. Rocka w obszarze reakcji mózgu na podejmowanie decyzji
- Mózg podczas procesu decyzyjnego
- Model NeuroZarządzania SCARF
- Zarządzanie poprzez potrzeby mózgu

## **Przywódca asertywny (16 godz.)**

- Filozofia komunikacji empatycznej wg Marshalla B. Rosenberga
- Stawianie granic w oparciu o komunikację empatyczną NVC
- Rozwiązywanie konfliktów z uwzględnieniem NVC

## **Przywódca wzmacniający sprzedaż (16 godz.)**

- Neuromarketing
- Neurolingwistyka
- Storytelling

## **Przywódca w zarządzaniu zmianą (16 godz.)**

- Neuroplastyczność i zarządzanie sobą w zmianie
- Rozwój adaptowalności, elastyczności poznawczej i kreatywności z uwzględnieniem IE

## **Przywódca w skutecznej komunikacji z zespołem (16 godz.)**

- Conversational Intelligence by Judith Glaser – neurokomunikacja budująca zaufanie i przynależność
- Neurofeedback by Judith Glaser – informacja zwrotna, która rozwija

## **Przywódca odporny psychicznie (20 godz.)**

- Odporność psychiczna wg modelu MTQ 4C
- Strategie budowania rezyliencji
- Neuro-sposoby na zarządzanie energią w stresie

## **Przywódca i jego personal branding (16 godz.)**

- Budowanie Marki Osobistej w oparciu o autocoaching, z wykorzystaniem Points Of You®
- Marka To Ja – jak zbudować Markę Osobistą na trwałym fundamencie?



- Mój Potencjał w Przywództwie – jak rozwijać w sobie potencjał Lidera?
- JA jako Lider – pułapki własnej perspektywy, wiedza o sobie jako źródło mocy

### **Przywódca transformujący poprzez słowa i język (16 godz.)**

- Praktyczne narzędzia do głębszej transformacji w komunikacji i relacjach
- Techniki Resonant Healing – neurobiologia i psychologia w działaniu

### **Przywódca jako coach i mentor (16 godz.)**

- Neurocoaching i mentoring
- Rozwijające rozmowy z zastosowaniem metod coachingu i mentoringu
- Praca z przekonaniami – techniki psychologii poznawczej

### **Zaliczenie (8 godz.)**

- Projekt NeuroPrzywódcy – budowa strategii rozwoju biznesu / zespołu / standardów działania

#### **Warunki przyjęcia**

Aby zostać uczestnikiem studiów podyplomowych na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- mieć **ukończone studia licencjackie, inżynierskie lub magisterskie**,
- złożyć **komplet dokumentów i spełnić wymogi rekrutacyjne**
- o przyjęciu decyduje **kolejność zgłoszeń**.

[Dowiedz się więcej](#)

#### **Możliwości dofinansowania**

- **Pierwsi zyskują najwięcej!** Im szybciej się zapiszesz, z tym większej zniżki skorzystasz.
- Oferujemy również specjalne, **większe zniżki dla naszych absolwentów**.
- Możesz skorzystać z **dofinansowania z Bazy Usług Rozwojowych**.
- Funkcjonuje u nas **Program Poleceń**.
- Pracodawca może dofinansować Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach Programu Firma.
- Warto sprawdzić możliwości **dofinansowania z KFS**.

[Dowiedz się więcej](#)

## **Czego się nauczysz?**

- Otrzymasz możliwość **pomiaru poziomu odporności psychicznej** wraz z sesją coachingowo-feedbackową.
- **Wykonasz test FRIS** – poznasz swój styl myślenia i działania, co pozwoli Ci zrozumieć swoje zachowanie i swoje reakcje w różnych sytuacjach.



- Otrzymasz **certyfikat ukończenia studiów i nabycia kompetencji z zakresu neuroprzywództwa**. Uzyskasz możliwość otrzymania certyfikatu w języku angielskim.
- Otrzymasz gotowe **strategie usprawniania pracy zespołu**, zwiększania efektywności w sprzedaży, a także gotowe modele motywujących rozmów menedżer – zespół. To wiedza i metody wspierające transformację i motywację zespołu.
- Przełożysz wiedzę z neuronauki **na strategie zarządzania i rozwoju organizacji**.
- **Zwiększysz samoświadomość i wiedzę o sobie**, swoim stylu przywódczym, a także o innych osobach współpracujących z Tobą.

## Ceny

### Dla Kandydatów

**1 rok**

10 rat

**584 zł** ~~672 zł~~ (10 x 584 zł)  
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 578zł

### Dla naszych absolwentów

**1 rok**

10 rat

**544 zł** ~~672 zł~~ (10 x 544 zł)  
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 538zł

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.