

Psychologia biznesu z certyfikatem Franklin University

- Kierunek - studia podyplomowe

Tradycyjne 2 semestry Certyfikat **OD PAŹDZIERNIKA**

Opis kierunku

Zajęcia realizowane w formie tradycyjnej w salach wykładowych

Nową wiedzę i umiejętności zdobywasz, dzięki zajęciom realizowanym podczas weekendowych zjazdów, zgodnie z ustalonym harmonogramem zjazdów.

Działalność w biznesie robi człowiek w relacji z innymi ludźmi. Dlatego odpowiednia wiedza o sobie oraz o osobach, które wpływają na nasz biznes i pracę zawodową są bardzo cenne. Oprócz wiedzy o wysokich walorach praktycznych potrzebujemy także kompetencji jej używania w realnych warunkach działania. Potrzebujemy także wiedzy i umiejętności sprawnego funkcjonowania w relacjach społecznych. Tym potrzebom służą właśnie studia Psychologia biznesu.

Celem studiów jest dostarczenie uczestnikom skutecznych narzędzi do wzrostu wyników biznesowych i zawodowych oraz wygody a także satysfakcji działania w tym obszarze. Nastąpi to poprzez przekazanie wiedzy oraz praktycznych umiejętności dotyczących własnych możliwości funkcjonowania w kontekście zawodowym oraz ich dalszego rozwoju, możliwości zawodowych osób, z którymi mamy do czynienia w obszarze biznesu oraz kontekstów społecznych, w których funkcjonujemy. Dużą uwagę poświęcimy praktycznym zastosowaniom tych informacji w biznesie i zarządzaniu. Studia mają charakter zdecydowanie praktyczny. Prezentowana teoria, strategię i techniki będą natychmiast przekładane na bezpośrednie, praktyczne zastosowania w obszarach, które są ważne dla słuchaczy.

Misją studiów jest zwiększyć wiedzę, umiejętności uczestnika w tych aspektach jego pracy zawodowej i biznesu, które są związane z czynnikiem ludzkim. Dostarczyć mu także narzędzi do prowadzenia takiego rozwoju we własnym zakresie po ukończeniu studiów.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między gdynią a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Co zyskujesz?

Absolwenci studiów nabędą specjalistyczną wiedzę w zakresie funkcjonowania człowieka w biznesowych i zawodowych kontekstach. Otrzymają wiedzę i umiejętności, które pozwolą im zwiększyć własne sukcesy zawodowe, przewagi konkurencyjne, ekspansję oraz obniżyć ryzyka w strategicznie ważnych obszarach działania. Dużą uwagę przykładamy także do takich aspektów funkcjonowania jak wygoda i satysfakcja pracy oraz dbanie o kontekst społeczny własnych działań.

Poznasz metody i techniki rozpoznawania charakterystyk i możliwości ludzi w kontekście zawodowym, zdobywania informacji o dużym znaczeniu, a także sposoby ich stosowania w praktyce biznesowej.

Przećwiczysz stosowanie kluczowych strategii, narzędzi i metod.

Nabędziesz wprawy w zastosowaniach, ponieważ zajęcia są prowadzone w formule minimum teorii i maksimum ćwiczeń, praktyki oraz zastosowań. Zwracamy szczególną uwagę na ich praktyczny charakter i bezpośrednią użyteczność w realnych warunkach działania. To, co uczestnik może samodzielnie przeczytać otrzyma przed zajęciami. Dzięki temu w trakcie zajęć będziemy się głównie zajmowali zastosowaniami w formie ćwiczeń, analizy przypadków, odpowiedzi na pytania i dyskusji zagadnień kluczowych dla słuchaczy.

Dla kogo?

Studia skierowane są do kadry menadżerskiej, ekspertów pracowników HR, coachów i mentorów oraz tych pracowników, którzy chcą zwiększyć swoją skuteczność i wygodę w zakresie realizacji własnych zadań oraz kariery. A także lepiej rozumieć siebie oraz innych ludzi i bardziej skutecznie radzić sobie ze zjawiskami, które istnieją w relacjach ludzkich w kontekście zawodowym i biznesowym.

Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku **Psychologia biznesu z certyfikatem Franklin University**.



Liczba miesięcy nauki:

9



Liczba godzin: **184**



Liczbajazdów: **10**



Liczba semestrów: **2**

PODSTAWY PSYCHOLOGII OGÓLNEJ I SPOŁECZNEJ (40 godz.)

Terapia prowokatywna - kiedy wszystkie metody zawodzą (8 godz.)

Trening umysłu - W co grają ludzie? Gry psychologiczne - czyli jak zadbać o siebie i dobrostan w biznesie (8 godz.)

Psychologia finansowa a różnice międzykulturowe w biznesie (8 godz.)

Style myślenia, czyli jakie perspektywy postrzegania świata kierują ludźmi. Warsztat samoświadomości oraz komunikacji (16 godz.)

KOMPETENCJE PSYCHOLOGICZNE (44 godz.)

Profesjonalny trening medialny. Psychologiczne i praktyczne umiejętności – warsztaty (10 godz.)

Techniki inteligencji emocjonalnej w biznesie (8 godz.)

Coaching i mentoring – certyfikowany przez Franklin University warsztat poznawczy procesów rozwojowych w organizacji (12 godz.)

Sesja coachingowa - aktywny warsztat praktyczny (8 godz.)

Psychologia pozytywna i jej praktyczne zastosowanie (6 godz.)

KOMPETENCJE SPOŁECZNE (50 godz.)

Psychologia sprzedaży i wpływu. Zachowania klientów, mechanizmy i techniki sprzedaży (8 godz.)

Wystąpienia publiczne. Profesjonalnie przygotowana prezentacja - trening (8 godz.)

Analiza transakcyjna i jej zastosowanie (8 godz.)

Umiejętności negocjacyjne i mediacje. Twórcze rozwiązywanie konfliktów. Perswazja (16 godz.)

Stres, trudności, zagrożenia i wypalenie zawodowe (10 godz.)

PSYCHOLOGIA MENADŻERA (42 godz.)

Kierowanie zespołem – rola lidera. Przekraczanie stereotypów we współpracy zespołowej i podejmowanie decyzji strategicznych (16 godz.)

Turkusowe organizacje - zasady. Odpowiedzialność w zespole i organizacji jako nowoczesne podejście do zarządzania w organizacji (4 godz.)

Zarządzanie zmianą: własną, innych ludzi oraz zespołów i organizacji (6 godz.)

Motywowanie. Motywacja wewnętrzna oraz zespołowa. Mechanizmy i ich zastosowanie (8 godz.)

Zarządzanie czasem i własną skutecznością. Strategiczne planowanie aktywności zawodowej (8 godz.)

PROJEKT (8 godz.)

Seminarium projektowe (8 godz.).

Forma zaliczenia



Testy semestralne i

egzamin końcowy
polegający na obronie
projektu

Wykładowcy

Aleksandra Kruszyńska

ekspert HR i trener. Dotychczas pracowała w działach HR największych firmach rynku trójmiejskiego. Obecnie pracuje jako HR Menedżer w międzynarodowej firmie IT.

Piotr Bucki

od 18 lat pomaga ludziom szlifować komunikację w różnych obszarach. Zawsze bazuje przy tym na psychologii poznawczej, neuro-naukach i psycholingwistyce. Sprawdza teorię w praktyce współpracując z firmami w Chile, Słowenii, Mołdawii, Azerbejdżanie, Austrii, Australii i Polsce. Współautor i redaktor merytoryczny Startup Manual (Wolves Summit 2015), autor i opiekun serii BuckiAcademi wydanej z wydawnictwem 4 Głowy (2016). Publikuje regularnie na InnPoland oraz stronie www.bucki.pro. Píše dla Malemana, Dolce Vita, Madame, Marketing w Praktyce i wielu innych. Autor książki „Porozmawiajmy o komunikacji”, „Life is a pitch and then you die” oraz „Złap równowagę”. Przetłumaczył 12 książek z zakresu psychologii i poradnictwa. Współpracuje z najlepszymi ośrodkami startupowymi w Polsce – m.in. LPNT, Inkubator Starter, GPNT i PPNT, a także z największym rządowym programem na świecie Startup Chile i Inkubatorami w Słowenii i Austrii. Występował m.in. na Wolves Summit, Davos Communication Forum, PODIM Słowenia, Internet Beta, Social Media Convent, Inspiration Day w Szczecinie, PMI Congress w Antwerpii i wielu wielu innych konferencjach w kraju i na świecie.

Aniceta Bosak

licencjonowany trener i coach Franklin University oraz Transforming Communication. Doświadczona specjalistka od budowania relacji, rozwoju. Trener szkoleń związanych z kontaktem z klientem (sprzedaż, obsługa klienta, profesjonalna prezentacja biznesowa i negocjacje) oraz umiejętnościami menedżerskimi. Coach i mentor.

Marlena Chocieĳ

psycholog, terapeuta z wieloletnim doświadczeniem. Obecnie konsultant/psycholog w Centrum Medycznym Medicover. Zajmuje się następującymi zagadnieniami: komunikacja społeczna, public relations, prezentacje publiczne, inteligencja emocjonalna w praktyce, psychologia kierowania, stres zawodowy i techniki relaksacyjne, profilaktyka uzależnień strategie i taktyki negocjacyjne oraz rozwój osobowości.

Ireneusz Osiński

z wykształcenia psycholog i producent filmowy. Obecnie przedsiębiorca, szkoleniowiec, wykładowca i ekspert Wyższej Szkoły Bankowej w Gdańsku, łowca talentów, mówca, networker i mentor biznesowy. Certyfikowany coach biznesowy międzynarodowej organizacji Leadership Management International. Twórca wielu projektów w tym programów szkoleniowych, programów telewizyjnych i audycji radiowych. Fundator i prezes Fundacji na Rzecz Rozwoju Talentów. Pełnomocnik Zarządu ds. Relacji Biznesowych Związku Pracodawców Pomorza, gdzie wdraża projekt integracji środowisk biznesowych pod nazwą: „Biznes to relacje”. Zawsze uśmiechnięty, energiczny, nastawiony na działanie. Potrafi w każdej osobie znaleźć unikalną wartość, którą trzeba pokazać światu. Ambasador Etycznego Biznesu i Networkingu. Edukator z misją stworzenia świata, w którym każdy osiąga wymarzone cele i jest szczęśliwym człowiekiem.

Partnerzy kierunku



Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najwięcej!

Zapisując się do 27 maja, zyskujesz 1200 zł, dzięki:

800 zł zniżki w czesnym rozliczanej przez cały okres studiów,
proporcjonalnie do wybranego systemu ratalnego,
400 zł dzięki zwolnieniu z opłaty wpisowej.

do 27 maja
czesne już od
240 zł ~~285 zł~~ /
miesięcznie

Czesne już od 240 zł ~~285 zł~~ miesięcznie.

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 240 zł / miesiąc

Ceny dla kandydatów

Studia to inwestycja, która się zwraca

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe na Uniwersytecie WSB Merito i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości. Szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2600 zł 3000 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	540 zł 620 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	458 zł 525 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między gdynia a studentem zawierana jest w formie pisemnej.



Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
normal_price rat	price_after_promotion rat	price_last_30 rat

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między gdynią a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny dla kandydatów z zagranicy

Studia to inwestycja, która się zwraca

W Wyższej Szkole Bankowej szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe w WSB i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2600 zł 3000 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	540 zł 620 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	458 zł 525 zł

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między gdynią a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

	Rok nauki	Czesne
normal_price rat	price_after_promotional rat	price_last_30 rat

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Studia to inwestycja, która się zwraca

W Wyższej Szkole Bankowej szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe w WSB i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2500 zł 3000 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	520 zł 620 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	441 zł 525 zł



Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
normal_price rat	price_after_promotion rat	price_last_30 rat

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między gdynią a studentem zawierana jest w formie pisemnej.