

Psychologia biznesu z certyfikatem Franklin University

STUDIA PODYPLOMOWE

Sposób realizacji: Tradycyjne

Obszar studiów: Psychologia

Cechy: Od października • Polski

Miasto: Gdańsk

To kierunek dla osób, które:

- pełnią rolę menedżerów i chcą lepiej zarządzać ludźmi,
- są specjalistami HR, coachami i mentorkami,
- chcą rozwijać swoje umiejętności miękkie,
- planują zmianę lub rozwój ścieżki kariery,
- chcą skuteczniej działać w biznesie i relacjach.



92%

uczestników poleca studia podyplomowe
Źródło: „**Badanie satysfakcji ze studiów 2025**”.

91%

pracodawców **ocenia bardzo dobrze lub dobrze** współpracę z naszymi uniwersytetami
Źródło: "Badanie opinii pracodawców, 2024".

Kadra złożona z praktyków

- Zajęcia prowadzą **eksperti i pasjonaci** swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

2

partnerów kierunku

1

certyfikat specjalistyczny

Praktyczny charakter studiów

- część zajęć odbywa się w formie warsztatowej,
- zaliczenie w formie **testów semestralnych i obrony projektu**.

Networking i rozwój kompetencji

- Studia rozwijają kompetencje **niezależnie od doświadczenia**.
- Dzięki interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń z innymi zyskasz **wiedzę, umiejętności i cenne kontakty**.

Program studiów

9

Liczba miesięcy nauki

184

Liczba godzin zajęć

10

Liczba zjazdów

2

Liczba semestrów

Podstawy psychologii ogólnej i społecznej (40 godz.)

- Terapia prowokatywna - kiedy wszystkie metody zawodzą (8 godz.)
- Trening umysłu - W co grają ludzie? Gry psychologiczne - czyli jak zadbać o siebie i dobrostan w biznesie (8 godz.)
- Psychologia finansowa a różnice międzykulturowe w biznesie (8 godz.)
- Style myślenia, czyli jakie perspektywy postrzegania świata kierują ludźmi. Warsztat samoświadomości oraz komunikacji (16 godz.)

Kompetencje psychologiczne (44 godz.)

- Profesjonalny trening medialny. Psychologiczne i praktyczne umiejętności - warsztaty (10 godz.)
- Techniki inteligencji emocjonalnej w biznesie (8 godz.)
- Coaching i mentoring - certyfikowany przez Franklin University warsztat poznawczy procesów rozwojowych w organizacji (12 godz.)
- Sesja coachingowa - aktywny warsztat praktyczny (8 godz.)



- Psychologia pozytywna i jej praktyczne zastosowanie (6 godz.)

Kompetencje społeczne (50 godz.)

- Psychologia w sprzedaży. Zachowania konsumenckie, mechanizmy i techniki sprzedaży (8 godz.)
- Wystąpienia publiczne. Profesjonalnie przygotowana prezentacja - trening (8 godz.)
- Analiza transakcyjna i jej zastosowanie (8 godz.)
- Umiejętności negocjacyjne i mediacje. Twórcze rozwiązywanie konfliktów (16 godz.)
- Stres, trudności, zagrożenia i wypalenie zawodowe (10 godz.)

Psychologia menadżera (42 godz.)

- Kierowanie zespołem - rola lidera. Przekraczanie stereotypów we współpracy zespołowej i podejmowanie decyzji strategicznych (16 godz.)
- Zastosowanie AI do przyspieszenia kariery i efektywności osobistej (4 godz.)
- Zarządzanie zmianą - wdrożenie, aspekty psychologiczne, zmiany indywidualne i w organizacji (6 godz.)
- Motywowanie. Motywacja wewnętrzna oraz zespołowa. Mechanizmy i ich zastosowanie (8 godz.)
- Zarządzanie czasem i własną skutecznością. Strategiczne planowanie aktywności zawodowej (8 godz.)

Projekt (8 godz.)

- Seminarium projektowe (8 godz.)

Warunki przyjęcia

Aby zostać uczestnikiem studiów podyplomowych na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- mieć ukończone studia licencjackie, inżynierskie lub magisterskie,
 - złożyć komplet dokumentów i spełnić wymogi rekrutacyjne,
 - o przyjęciu decyduje kolejność zgłoszeń.
- [Dowiedz się więcej](#)

Możliwości dofinansowania

- Oferujemy specjalne, **większe zniżki dla naszych absolwentów.**
 - Możesz skorzystać z dofinansowania z **Bazy Usług Rozwojowych.**
 - Pracodawca może dofinansować Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach **Programu Firma.**
 - Warto sprawdzić możliwości dofinansowania z **KFS.**
- [Dowiedz się więcej](#)



Czego się nauczysz?

- Nauczysz się rozpoznawać **potencjał ludzi** i lepiej rozumieć ich zachowania w pracy.
- Zdobędziesz praktyczne **metody radzenia sobie w trudnych relacjach** zawodowych.
- Poznasz **techniki rozwoju osobistego** i zwiększysz swoją skuteczność w działaniu.
- Przećwiczysz **strategie i narzędzia**, które od razu wykorzystasz w pracy.
- Dowiesz się, jak **zarządzać emocjami** i budować dobrą atmosferę w zespole.
- Zrozumiesz, jak ludzie podejmują decyzje i jak wpływać na ich wybory.

Ceny

Dla Kandydatów

1 rok

2 raty **2880 zł** ~~3350 zł~~ (2 x 2880 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 2850zł

10 rat **596 zł** ~~690 zł~~ (10 x 596 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 590zł

12 rat **501 zł** ~~580 zł~~ (12 x 501 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 496zł

Cena jednorazowa: **5660 zł** ~~6600 zł~~

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 5600zł

Dla naszych absolwentów

1 rok

2 raty **2680 zł** ~~3350 zł~~ (2 x 2680 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 2650zł

10 rat **556 zł** ~~690 zł~~ (10 x 556 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 550zł

12 rat **468 zł** ~~580 zł~~ (12 x 468 zł)
Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 463zł

Cena jednorazowa: **5260 zł** ~~6600 zł~~

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 5200zł

Dla kandydatów z zagranicy



1 rok

2 raty	2880 zł 3350 zł (2 x 2880 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 2850zł
10 rat	596 zł 690 zł (10 x 596 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 590zł
12 rat	501 zł 580 zł (12 x 501 zł) Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 496zł

Cena jednorazowa: **5660 zł** ~~6600 zł~~

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 5600zł

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.