UNIWERSYTET WSB MERITO CHORZÓW KATOWICE
wcześniej Wyższa Szkoła Bankowa

Menedżer zarządzania zakupami

STUDIA PODYPLOMOWE

Sposób realizacji: Online

Obszar studiów: Kompetencje menedżerskie / Rozwój osobisty • Marketing i sprzedaż

Cechy: Od października • Polski • Certyfikat • Dofinansowane • Gwarancja uruchomienia • W partnerstwie

Miasto: Chorzów/Katowice

To kierunek dla osób, które:

- pracują w zakupach i chcą rozwinąć wiedzę oraz podnieść swoje kompetencje,
- dopiero planują karierę i szukają praktycznego startu w świecie zakupów,
- prowadzą firmę i chcą skuteczniej zarządzać budżetem i relacjami z dostawcami,
- chcą się przebranżowić i zdobyć konkretną, cenioną na rynku specjalizację,
- zarządzają zespołami i procesami, ale brakuje im wiedzy zakupowej w codziennej pracy.

5
bezpłatnych szkoleń realizowanych online

1
certyfikat specjalistyczny
- Certyfikat Franklin University

Dostęp online

Wysoka jakość kształcenia. Wszystkie **materiały dydaktyczne będą dostępne** dla Ciebie **online**.

2
partnerów kierunku:
- Goodman
- Procurement Angels

Kadra złożona z praktyków

Zajęcia prowadzą **eksperci i pasjonaci** swojej dziedziny, którzy mają realne doświadczenie.

Networking i rozwój kompetencji

Studia rozwijają kompetencje niezależnie od doświadczenia. Dzięki **interaktywnym zajęciom i wymianie doświadczeń** z innymi zyskasz wiedzę, umiejętności i cenne kontakty.

Praktyczny charakter studiów:

- na zajęciach **dominują warsztaty, ćwiczenia i case studies**,
- prace projektowe przygotowywane są **zespołowo**.

Program studiów

9	168	11	2
Liczba miesięcy nauki	Liczba godzin zajęć	Liczba zjazdów	Liczba semestrów

Zakupy i ich znaczenie w organizacji (8 godz.)

- Funkcja i rozwój zakupów w organizacji,
- Proces zakupów w organizacji,
- Cykl zaopatrzenia w przedsiębiorstwie,
- Rynek i czynniki kształtujące funkcję zakupów,
- Uwarunkowania wewnętrzne a funkcja zakupów,
- Typy postępowań zakupowych.

Sourcing i strategie sourcingowe (8 godz.)

- Określenie zakresu projektu sourcingowego, plan komunikacji, mapowanie interesariuszy,
- Określenie wymagań biznesowych,
- Analiza zewnętrzna (rynek, dostawcy, modele kosztowe),
- Analiza wewnętrzna (wydatki, ceny, ryzyko, kontrakty),

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Analiza Portfolio – Macierz Kraljica,
- Analiza konkurencyjności – 5 sił Portera,
- Strategie i taktyki sourcingowe,
- Kryteria wyboru dostawców,
- Sustainable sourcing – wyzwania i trendy zakupowe.

Strategie zakupowe (8 godz.)

- Pojęcie i miejsce zakupów w zarządzaniu strategicznym,
- Rodzaje strategii zakupowych,
- Procedura formułowania i wdrażania strategii w organizacji.

Ryzyko w zakupach (8 godz.)

- Ryzyko i zarządzanie ryzykiem – podejście praktyczne,
- Zagrożenie a ryzyko,
- Profil ryzyka,
- Rodzaje ryzyka,
- Dojrzałość zarządzania ryzykiem w zakupach,
- Proces zarządzania ryzykiem Goodman Risk Management (7 kroków),
- Reguła 5K,
- Ocena ryzyka dostawcy,
- Supplier Risk Index i Supplier Risk Profile.

Ograniczenie kosztów w zakupach (8 godz.)

- Metody ograniczające koszty,
- Kumulacje zakupów,
- Optymalne wielkości partii zakupowej,
- Koszty odsetek,
- Zysk z zakupu większej partii,
- Oszczędności z uproszczenia procesów logistycznych.

Wycena wartości relacji z dostawcami (8 godz.)

- Zarządzanie relacjami z dostawcami (SRM),
- Korzyści wdrożenia SRM,

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Ocena potencjału dostawcy,
- Narzędzia oceny SRM,
- Controlling relacji z dostawcami.

Organizacja i zarządzanie działem zakupów (8 godz.)

- Menedżer jako lider,
- Przywództwo sytuacyjne,
- Organizacja pracy zespołu,
- Style zarządzania i komunikacji,
- Ewaluacja pracowników,
- Planowanie i rozliczanie pracy,
- Zarządzanie zmianą i konfliktami.

Dobór członków zespołu zakupów (8 godz.)

- Analiza potrzeb kompetencyjnych,
- Proces rekrutacji,
- Wsparcie działu HR,
- Opis stanowiska i profil kandydata,
- Metody i narzędzia selekcji,
- Adaptacja na stanowisku pracy.

Zarządzanie kategorią w zakupach (8 godz.)

- Model PRIME™ (Plan, Review, Analyse, Identify, Move, Evaluate),
- Narzędzia stosowane w modelu PRIME™.

Negocjacje w zakupach (32 godz.)

- Strategie negocjacyjne,
- Krótkie i długoterminowe relacje,
- Techniki i taktyki w negocjacjach,
- Typologia osobowości,
- Asertywność,
- Kluczowe umiejętności negocjacyjne (certyfikat Franklin University).

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Kryteria doboru i oceny dostawców (8 godz.)

- Analiza rynku dostawców,
- Analiza informacji i ofert,
- Kryteria i metody oceny,
- Zarządzanie bazą dostawców,
- Ocena okresowa dostawców.

Prawne aspekty zawierania umów handlowych (8 godz.)

- Rodzaje umów zakupowych,
- Zabezpieczenie interesów nabywcy,
- Pułapki w kontraktach.

Zarządzanie zakupami w projektach (16 godz.)

- Zakupy dla produkcji vs. projektów,
- Metodyki PRINCE2, PMBok™, Agile,
- Procesy i narzędzia wspierające.

Procedury celne w handlu międzynarodowym (10 godz.)

- Incoterms i wybór środków transportu,
- Spedycja i usługi transportowe,
- Stawki i taryfy celne.

Zarządzanie łańcuchem dostaw (8 godz.)

- Cele i uwarunkowania,
- Techniki i technologie,
- Organizacja i zarządzanie dostawami.

Zarządzanie zapasami (8 godz.)

- Aspekty ekonomiczne i organizacyjne,
- Systemy zarządzania zapasami,
- Planowanie zapasów.

Praca nad projektem (6 godz.)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Projekt praktyczny z zakresu zarządzania zakupami
- Współpraca z wykładowcą
- Konsultacje indywidualne
- Ocena: projekt, prezentacja i obrona

Forma zaliczenia

- Projekt grupowy w formie case study
- Obrona projektu na egzaminie końcowym

Partnerzy

Warunki przyjęcia

Aby zostać uczestnikiem studiów podyplomowych na Uniwersytecie WSB Merito, należy:

- mieć ukończone studia licencjackie, inżynierskie lub magisterskie,
- złożyć komplet dokumentów i spełnić wymogi rekrutacyjne,
- o przyjęciu decyduje kolejność zgłoszeń.

Dowiedz się więcej

Możliwości dofinansowania

- **Pierwsi zyskują najwięcej!** Im szybciej się zapiszesz, z tym większej zniżki skorzystasz.
- Oferujemy specjalne, **większe zniżki dla naszych absolwentów**.
- Możesz skorzystać z dofinansowania z **Bazy Usług Rozwojowych**.
- Pracodawca może dofinansować Ci studia, otrzymując dodatkową zniżkę w ramach **Programu Firma**.
- Warto sprawdzić możliwości dofinansowania z **KFS**.

Dowiedz się więcej

- Poznasz **strategie zarządzania zakupami**, które realnie wpływają na wyniki firmy – nauczysz się je planować, wdrażać i oceniać, by Twoje decyzje zakupowe miały strategiczną wartość.
- Dowiesz się, jak tworzyć **efektywne relacje z dostawcami** – wykorzystując narzędzia sourcingowe, analizy rynku i systemy zarządzania dostawcami (SRM), zbudujesz silne i przewidywalne łańcuchy dostaw.
- Nauczysz się **optymalizować koszty zakupów** – nie przez cięcia, ale przez lepsze planowanie, negocjacje, zarządzanie zapasami i stosowanie zasad TCO (całkowity koszt posiadania).
- Zrozumiesz, jak **identyfikować i kontrolować ryzyka w procesach zakupowych** – poznasz

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.

narzędzia, które pozwalają zabezpieczyć firmę na poziomie kontraktów, dostaw i otoczenia rynkowego.

- Opanujesz **zasady skutecznych negocjacji** – od przygotowania do finalizacji umowy, z naciskiem na etykę, asertywność i budowanie trwałych relacji biznesowych.
- Zdobędziesz **kompetencje w obszarze zarządzania zespołem zakupowym** – dowiesz się, jak rekrutować, rozwijać i motywować pracowników, by tworzyć zgrany, odpowiedzialny i efektywny zespół.

- Nauczysz się **zarządzać kategoriami zakupowymi** – poznasz model PRIME™, który pomaga lepiej organizować zakupy w firmie i podejmować trafne decyzje w różnych obszarach zakupowych.
- Przygotujesz się do **roli lidera zakupów** – po studiach będziesz gotowa/gotowy do zarządzania procesami zakupowymi zarówno w małych firmach, jak i w dużych strukturach korporacyjnych.

Ceny

Dla Kandydatów

	1 rok
1 rata	**5950 zł** (1 x 5950 zł)
2 raty	**3065 zł** (2 x 3065 zł)
10 rat	**630 zł** (10 x 630 zł)
12 rat	**535 zł** (12 x 535 zł)

Dla naszych absolwentów

	1 rok
1 rata	**5950 zł** (1 x 5950 zł)
2 raty	**3065 zł** (2 x 3065 zł)
10 rat	**630 zł** (10 x 630 zł)
12 rat	**535 zł** (12 x 535 zł)

W oparciu o art. 80 ust. 3 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce uczelnia raz w roku akademickim zwiększa wysokość czesnego określonego w § 3 ust. 1 Umowy o wskaźnik równy wskaźnikowi wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych za rok kalendarzowy poprzedzający rok, w którym dokonuje się waloryzacji, ogłoszony przez Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego, łącznie nie więcej niż o 30 % do czasu ukończenia studiów określonych w Umowie.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między Uniwersytetem WSB Merito w Chorzowie, studentem zawierana jest w formie pisemnej.