

Menedżer sprzedaży

STUDIA PODYPLOMOWE



Program

- Psychologia sprzedaży
- Osobowość w komunikacji w zarządzaniu ludźmi i sprzedaży
- Efektywna komunikacja z klientem
- Budowanie świadomości biznesowej
- Negocjacje biznesowe
- Wprowadzanie nowego produktu na rynek
- Trening menedżerski